

Ezentis aumenta un 40% sus ingresos

- La cartera se incrementa un 78% desde el primer semestre de 2016, hasta 908 millones de euros
- Beneficio operativo del 7,8% sobre ventas como consecuencia de los costes en el arranque simultáneo de varios proyectos

Madrid – 7 de septiembre de 2017. Grupo Ezentis, compañía que opera y mantiene infraestructuras de telecomunicaciones y energía de grandes multinacionales, incrementó un 40,3% sus ingresos en el primer semestre de 2017, desde los 136,3 millones de los seis primeros meses de 2016 hasta los 191,3 millones de euros de este ejercicio.

La empresa se encuentra inmersa en un proceso de puesta en marcha de un gran volumen de nuevos proyectos, como refleja el incremento de su cartera contratada, que ha aumentado un 78%. En los primeros seis meses del año, el tamaño de la cartera de la compañía se situó en 908 millones de euros, lo que supone una carga de trabajo equivalente a 2,4 veces los ingresos relativos a un ejercicio económico anual.

Derivado del arranque simultáneo de nuevos proyectos de largo plazo que tienen costes asociados de puesta en marcha, el beneficio operativo (Ebitda) se situó en el primer semestre del año en 14,9 millones de euros, lo que representa un margen del 7,8% sobre ventas.

Así, el resultado neto del semestre, con pérdidas de 2,4 millones, deben entenderse considerando los costes asociados a la puesta en marcha de los nuevos proyectos, además de la ausencia de ingresos extraordinarios no recurrentes que impactaron positivamente en las cuentas del año pasado. La deuda neta se situó en 3,1 veces el Ebitda, mientras que los gastos financieros se incrementaron hasta 11,4 millones (frente a los 9,1 millones del primer semestre de 2016), un aumento derivado igualmente del arranque de la cartera de proyectos.

La apuesta de Ezentis por la inversión en crecimiento rentable y aumento de cuota de mercado le ha llevado a adquirir hace un mes varias sociedades del sector de telecomunicaciones, una transacción que le permite entrar en el mercado mexicano y diversificar clientes y servicios en Perú y España.

“Los objetivos de la compañía a medio plazo son alcanzar un crecimiento medio anual de los ingresos del 20% y un margen Ebitda del 10%, con el foco puesto en Latinoamérica y España”, ha asegurado Fernando González, director general del Grupo. “En cuanto a la deuda financiera neta, el reto es situarla por debajo de dos veces el Ebitda”.



Sobre Ezentis

Ezentis es un Grupo empresarial global de servicios industriales con 58 años de experiencia. En los últimos años, se ha consolidado en Latinoamérica y España como socio estratégico de referencia para la operación y el mantenimiento de infraestructuras para las grandes corporaciones energéticas y de telecomunicaciones internacionales. El Grupo cotiza en las bolsas de Madrid y Bilbao, con una facturación anual superior a los 300 millones de euros.

Ezentis Investor Relations

Descárgate la [APP para iPhone](#)

Descárgate la [APP para Android](#)

Para más información:

Pedro Coll

LLORENTE & CUENCA

pcoll@llorenteycuenca.com - 91 563 77 22



EZENTiS

PRESENTACIÓN DE RESULTADOS 1S 2017 07/09/2017



DESCRIPCIÓN DE LA COMPAÑÍA 02

RESULTADOS 1S 2017	06
PERSPECTIVAS A MEDIO PLAZO	14
ANEXOS	21

> OPERAMOS, MANTENEMOS Y CONSTRUIMOS INFRAESTRUCTURAS DE TELECOMUNICACIONES Y ENERGÍA

Compañía centrada en la operación, mantenimiento y construcción de infraestructuras de telecomunicaciones y energía con amplia presencia en Latinoamérica y España

- Ezentis es proveedor global de servicios industriales con **+58** años de experiencia
- Servicios de O&M para dos principales sectores de actividad: telecomunicaciones y electricidad
- Fuerte presencia en Latinoamérica, donde se generan **+90%** de los ingresos
- Plantilla formada por **+11.000 empleados**, una flota de **+5.000 vehículos** y **+165** centros logísticos
- Ezentis registró unos ingresos de **€191,3 M (+40,3%)** y un EBITDA de **€14,9M en 1S 2017 (+0,7%)**, un margen EBITDA del **7,8%** por arranque de nuevos proyectos. EBITDA de la base de contratos recurrentes de largo plazo mantiene un promedio del 10%.
- Endeudamiento financiero neto de **3,1x EBITDA**
- La cartera actual de la compañía asciende a **+€908 M (2,4x ingresos)** vs €510 M en 1S 2016 (1,8x ingresos) con un crecimiento en cartera del **78%**

> OPERAMOS, MANTENEMOS Y CONSTRUIMOS INFRAESTRUCTURAS DE TELECOMUNICACIONES Y ENERGÍA

Ezentis presta sus servicios a clientes a través de una extensa red de recursos especializados en cada una de las geografías en las que tiene presencia



■ Geografías en la que opera Ezentis

PORTFOLIO DE SERVICIOS

Telecomunicaciones



67%¹

Electricidad



27%¹

Otros



6%¹

¹ % sobre total ingresos 1S 2017

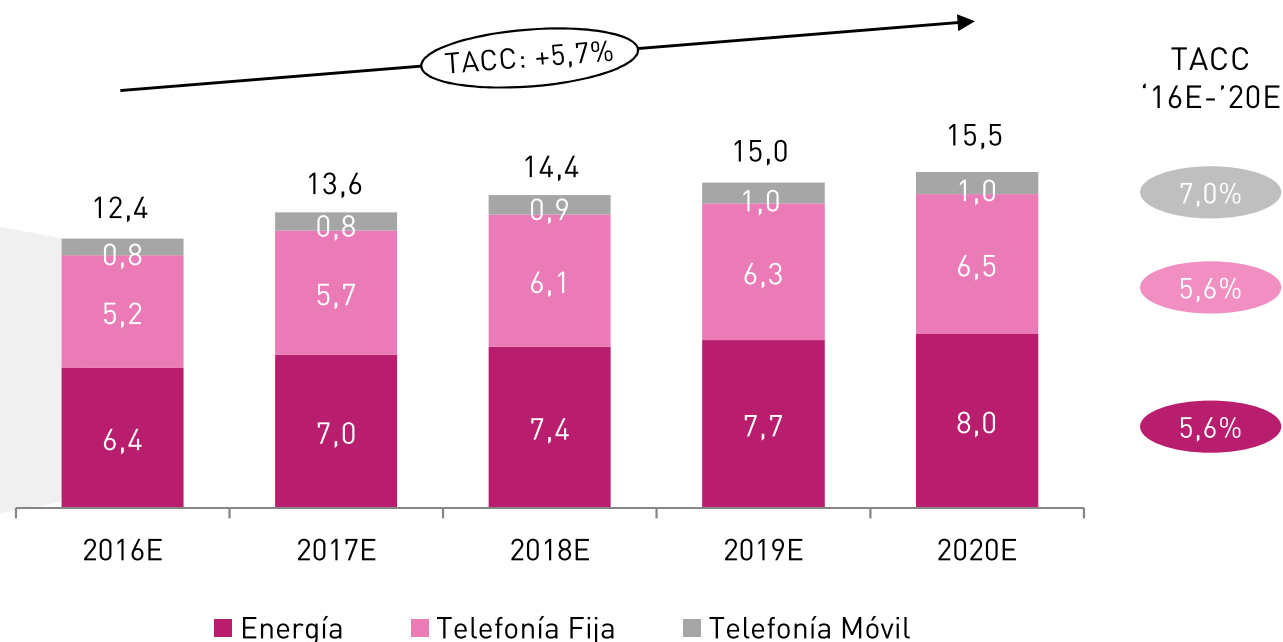
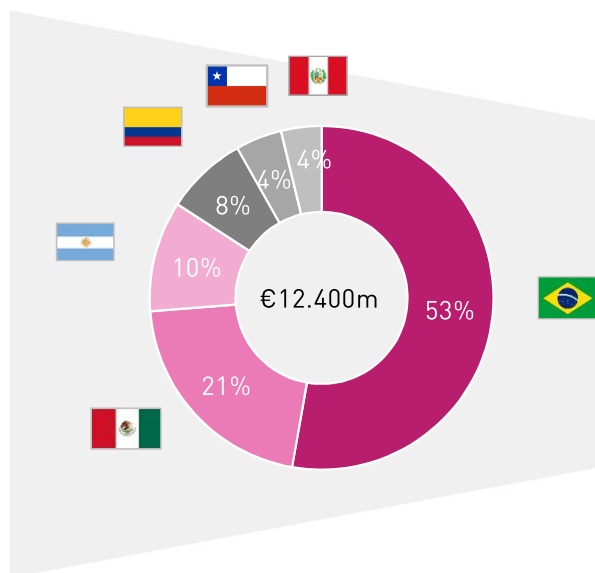
> SITUACIÓN Y PERSPECTIVAS DEL MERCADO EN LATAM

Crecimiento del mercado O&M soportado principalmente por la mayor demanda de conectividad de dispositivos en Latam, así como por la necesidad de inversión en infraestructuras de energía y telecomunicaciones

_-Distribución geográfica del mercado (2016E)

_-Previsiones de crecimiento del mercado de O&M⁽¹⁾

€ '000 m



Ezentis crece por encima de su mercado objetivo ganando cuota con los principales operadores



DESCRIPCIÓN DE LA COMPAÑÍA 02

RESULTADOS 1S 2017 06

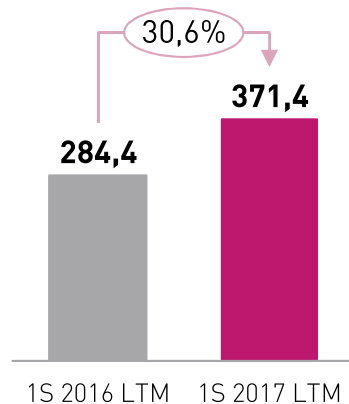
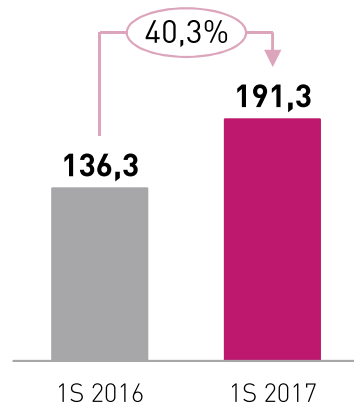
PERSPECTIVAS A MEDIO PLAZO 14
ANEXOS 21

> RESULTADOS 1S 2017

Ezentis continúa invirtiendo en incrementar su cuota de mercado

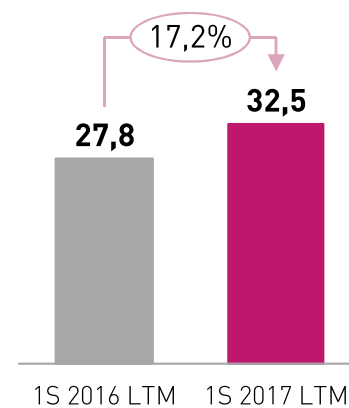
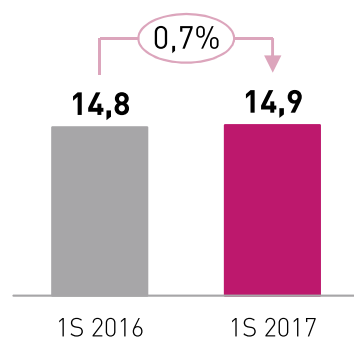
INGRESOS

millones de euros



EBITDA

millones de euros



Margen EBITDA

10,9%

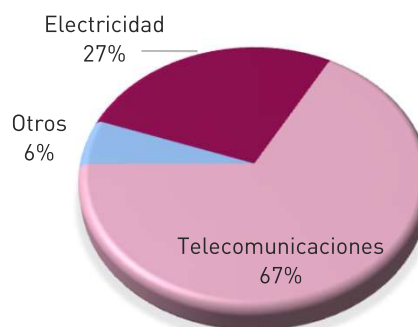
7,8%

9,8%

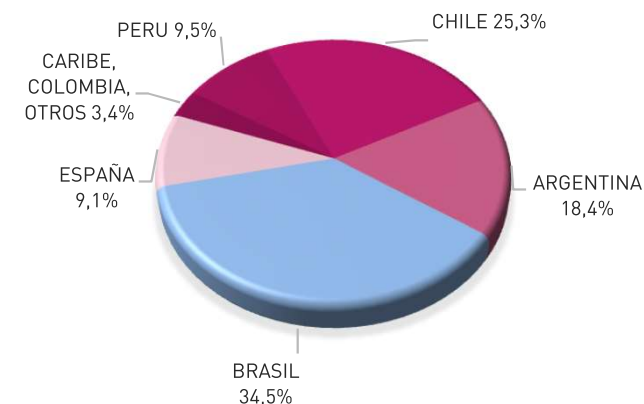
8,8%

DESGLOSE DE INGRESOS 1S 2017

SECTOR

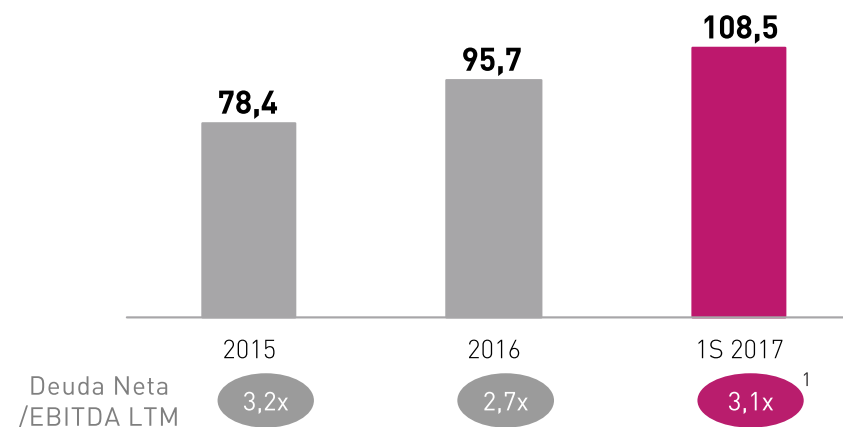


GEOGRAFÍA



DEUDA NETA

millones de euros

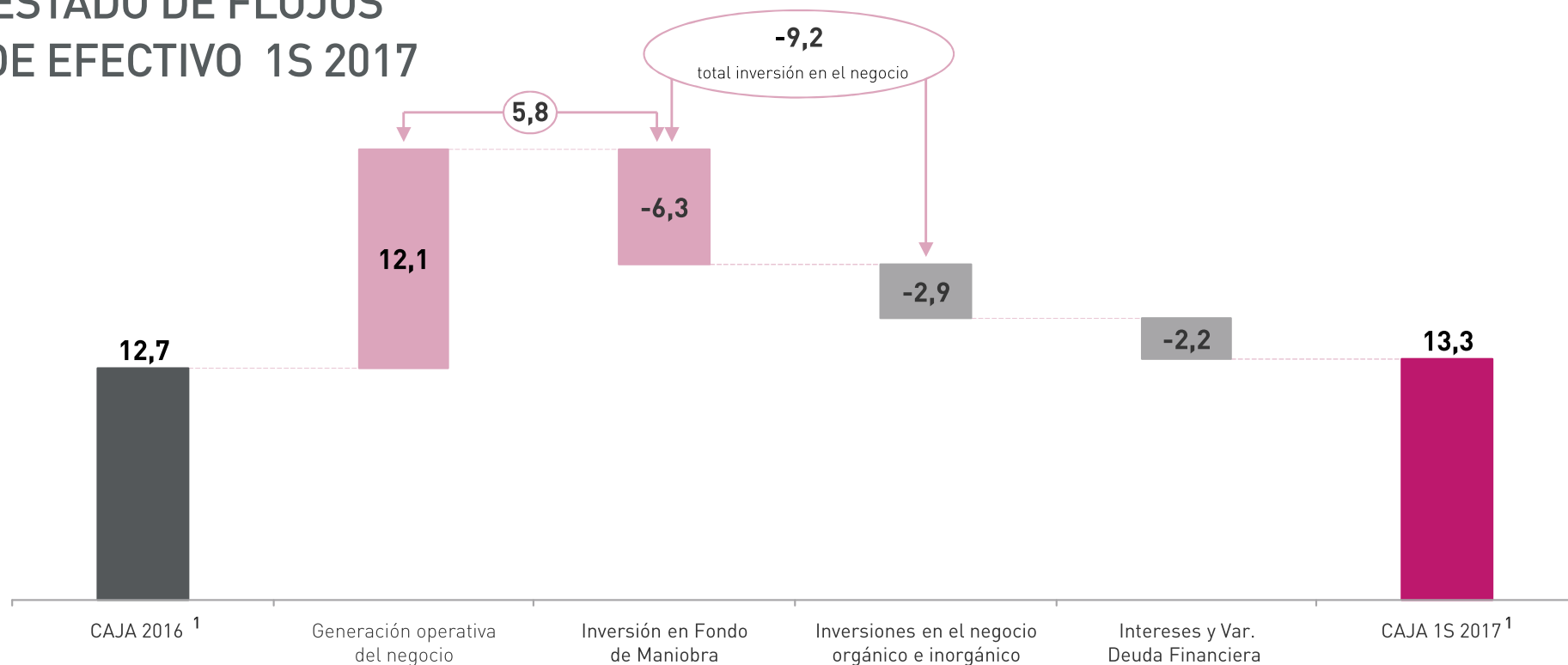


¹ Calculado considerando EBITDA proforma de adquisiciones inorgánicas de los últimos 12 meses

> GENERACIÓN DE CAJA Y REINVERSIÓN EN CRECIMIENTO

millones de euros

ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO 1S 2017

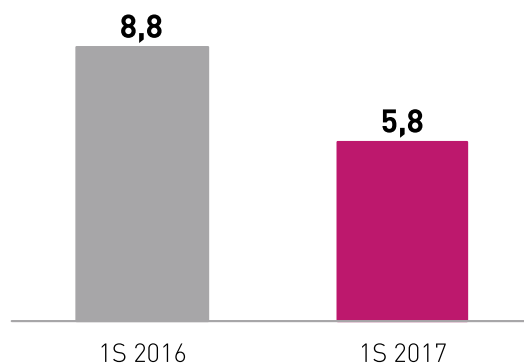


¹ Incluye saldo de caja y cuenta de reserva a largo plazo (€6M).

> GENERACIÓN DE CAJA Y DEUDA

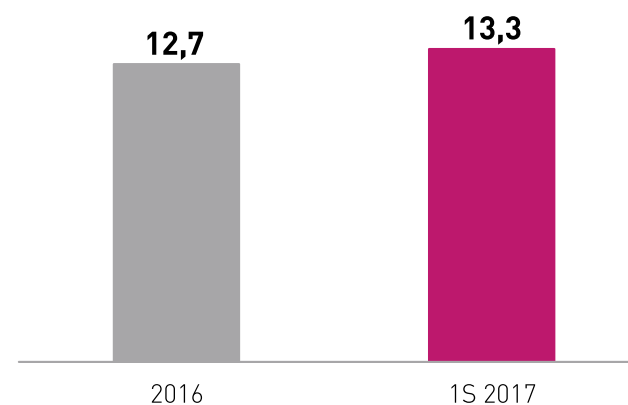
FLUJO DE CAJA OPERATIVO ¹

millones de euros



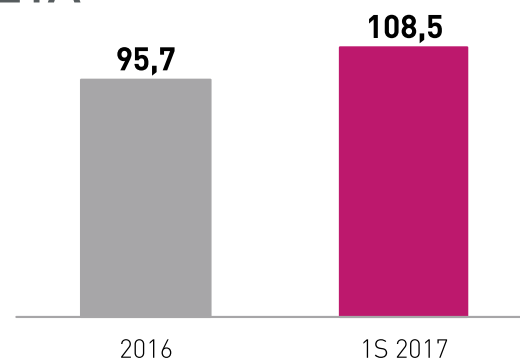
CAJA ²

millones de euros



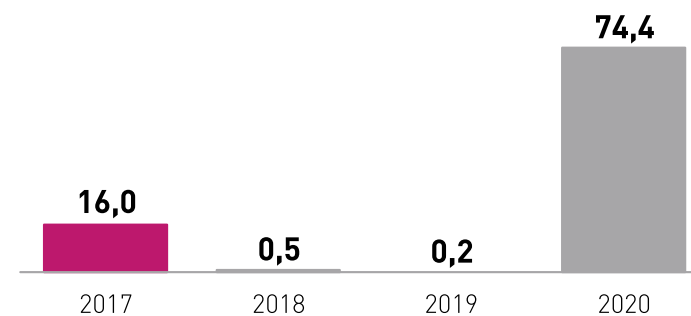
DEUDA NETA

millones de euros



VENCIMIENTOS DEUDA ⁴

millones de euros



DEUDA NETA / EBITDA 12 MESES ³

2,7x

3,1x

¹ Caja generada por nuestras actividades de explotación, y variación fondo de maniobra

³ Ratio calculado considerando EBITDA proforma de adquisiciones inorgánicas de los últimos 12 meses

² Incluye tesorería disponible a corto plazo (€7,3M) y cuenta de reserva a largo plazo (€6M).

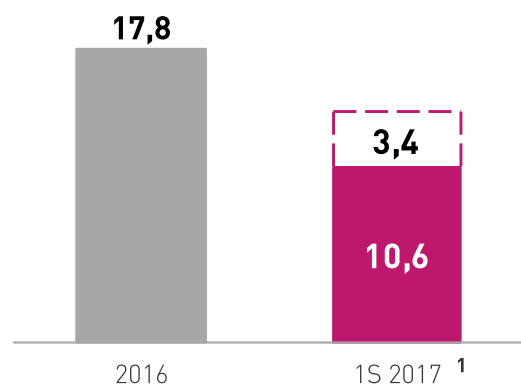
⁴ No incluye deuda por arrendamiento financiero

> ESTRUCTURA FINANCIERA E INDICADORES OPERATIVOS

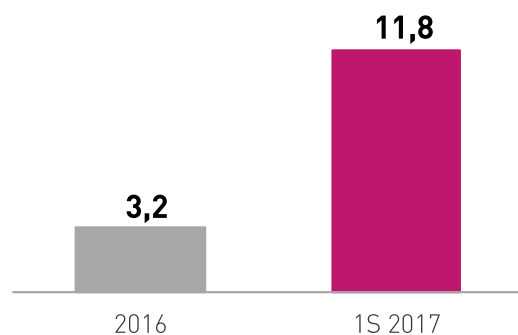
- INDICADORES CLAVES DE BALANCE

millones de euros

- PATRIMONIO NETO



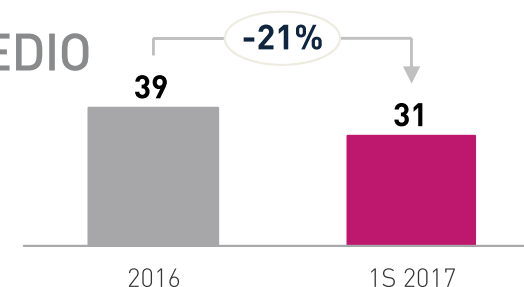
- FONDO DE MANIOBRA



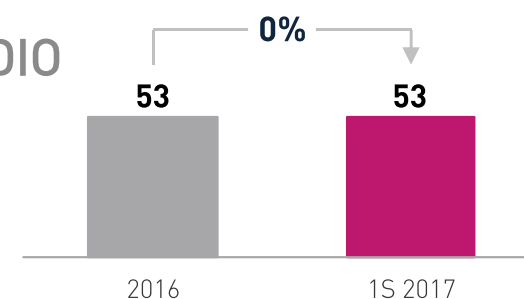
- INDICADORES OPERATIVOS

días

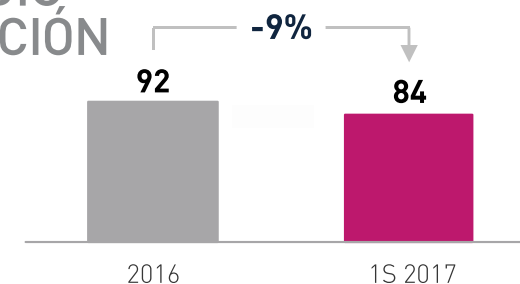
- PERIODO MEDIO DE COBRO ²



- PERIODO MEDIO DE OBRA EN CURSO ²



- PERIODO MEDIO TRANSFORMACIÓN EN CAJA ²

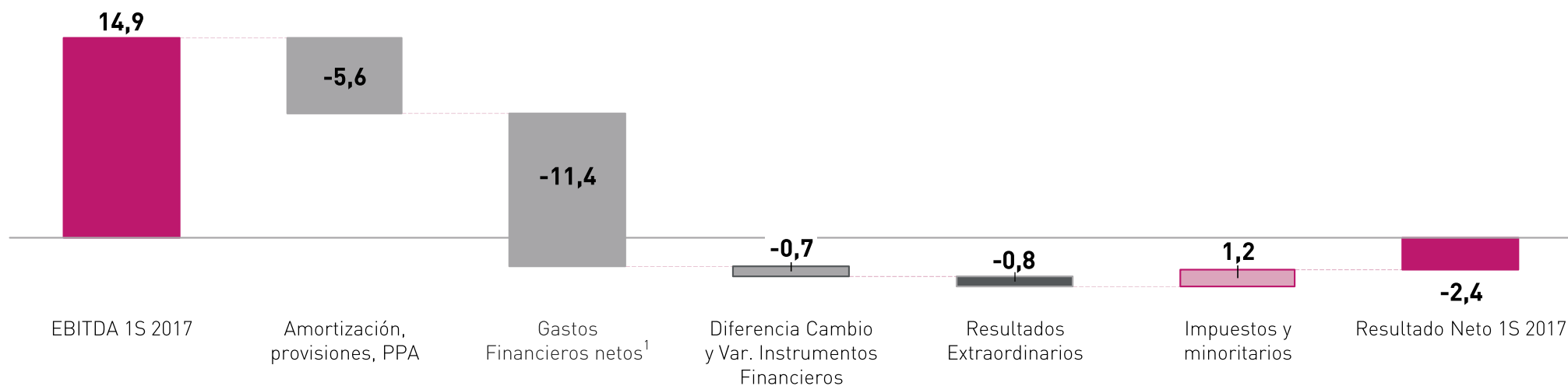
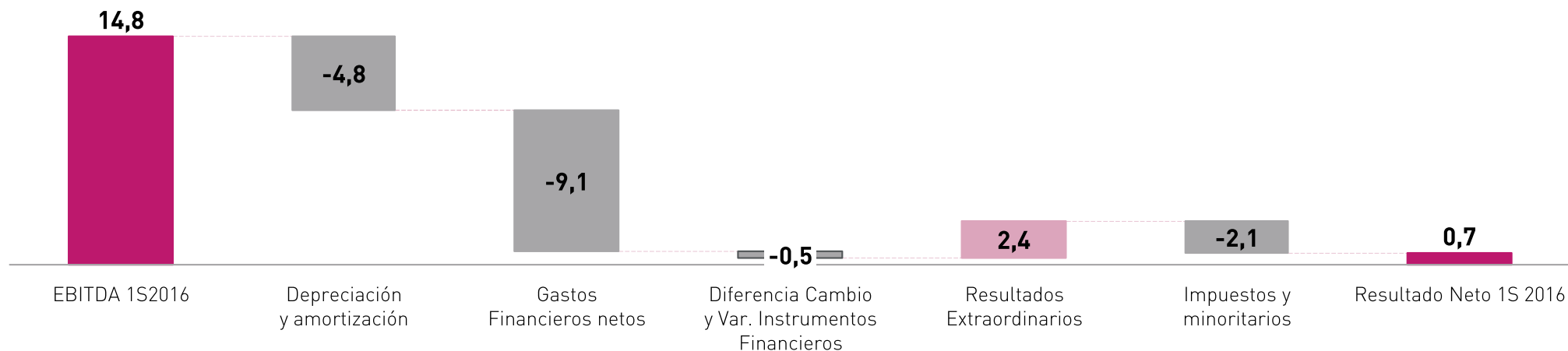


¹ Incluyendo el efecto de la ampliación de capital de €3,4 M aprobada en la JGA 2017, no registrada en el balance

² Periodos medios calculados sobre el total de ingresos.

> ANÁLISIS DE RESULTADOS 1S 2017 vs 1S 2016

millones de euros



¹ Gastos Financieros incluyen Ingresos/ Gastos Financieros (-€6,4M) y Gastos financieros estructurales (€-4,9M).

> CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS 1S 2017

Miles de Euros	JUN 2017 R	JUN 2016 R	%
INGRESOS	191.335	136.344	40,3%
EBITDA	14.893	14.797	0,7%
% EBITDA/Ventas	7,8%	10,9%	
Amortización y provisiones	-4.481	-3.938	13,8%
Amortización PPA	-1.148	-890	
EBIT	9.264	9.969	-7,1%
% EBIT/Ventas	4,8%	7,3%	
Ingresos / Gastos financieros	-6.430	-5.111	25,8%
% Ingresos-Gastos financieros/ Ventas	-3,4%	-3,7%	
Gastos Financieros Estructurales	-4.945	-3.955	25,0%
Var instrumentos financieros	-174	-761	
Diferencias de cambio	-570	253	
Resultados extraordinarios	-807	2.420	
Minoritarios	-55	15	
BAI	-3.717	2.830	
Impuestos	1.298	-2.113	
RESULTADO NETO	-2.419	717	

> BALANCE DE SITUACIÓN

Miles de Euros

Activo

	JUN 2017	DIC 2016
Activos no corrientes	126.500	131.806
Inmovilizado material	22.947	25.901
Inmovilizado intangible	48.605	51.339
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a largo plazo	136	121
Inversiones financieras a largo plazo	46.145	46.268
Activos por impuesto diferido	8.667	8.177
Activos Corrientes	134.251	119.692
Existencias	9.730	5.914
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	110.898	102.970
Otros activos corrientes	6.319	4.110
Efectivo y equivalentes	7.304	6.697
TOTAL	260.751	251.497

Pasivo

Patrimonio Neto	10.628	17.790
Pasivos no corrientes	127.678	117.205
Deudas con entidades de crédito	85.489	79.545
Otros pasivos financieros	8.792	3.192
Provisiones	29.729	29.720
Pasivos por impuestos diferidos	3.412	4.392
Subvenciones	256	356
Pasivos corrientes	122.445	116.502
Deudas con entidades de crédito	20.416	20.022
Otros pasivos financieros	7.082	5.661
Acreedores comerc. y otros pagar	85.661	78.157
Provisiones	838	5.428
Pasivos por impuestos corrientes	8.448	7.234
TOTAL	260.751	251.497



DESCRIPCIÓN DE LA COMPAÑÍA 02
RESULTADOS 1 S 2017 06

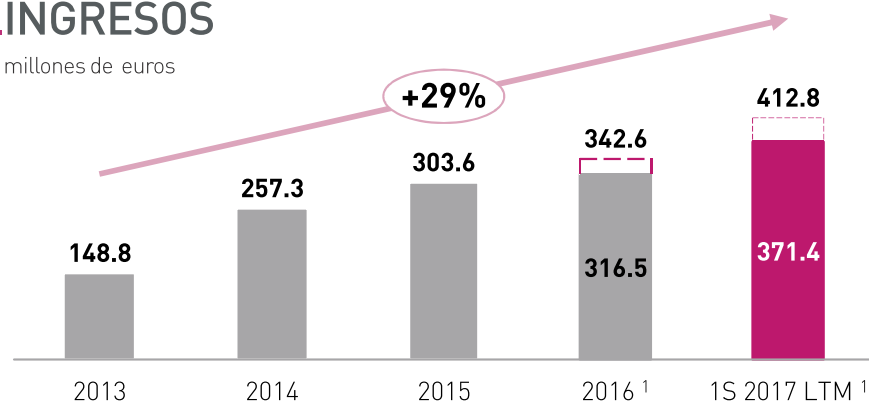
PERSPECTIVAS A MEDIO PLAZO 14

ANEXOS 21

> EVOLUCIÓN FINANCIERA HISTÓRICA

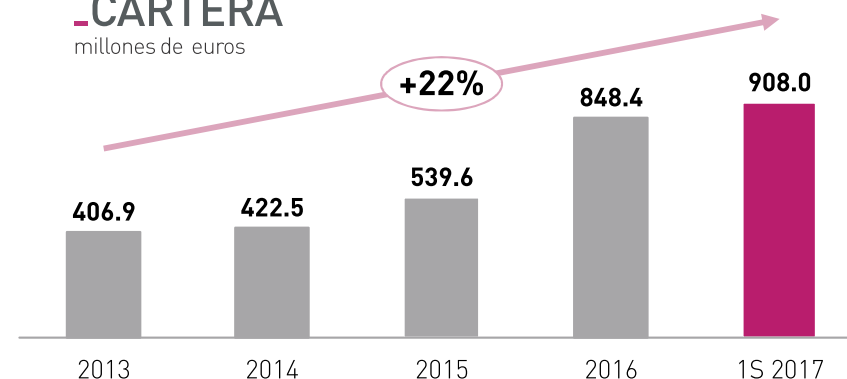
INGRESOS

millones de euros



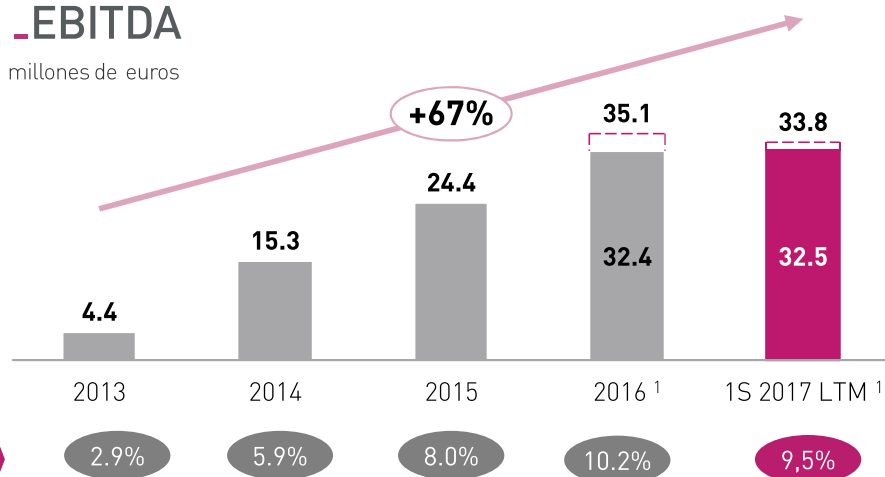
CARTERA

millones de euros



EBITDA

millones de euros



Cartera/
Ingresos

2,7x

1,6x

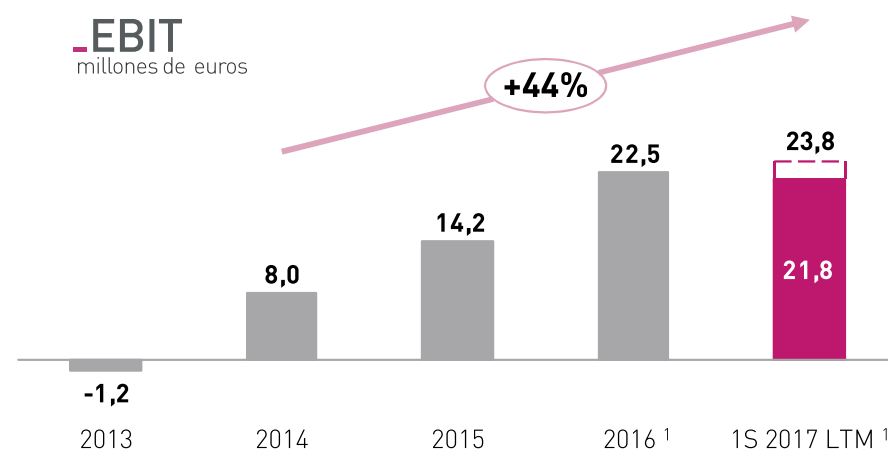
1,8x

2,6x

2,4x

EBIT

millones de euros



MARGEN
EBITDA

2.9%

5.9%

8.0%

10.2%

9,5%

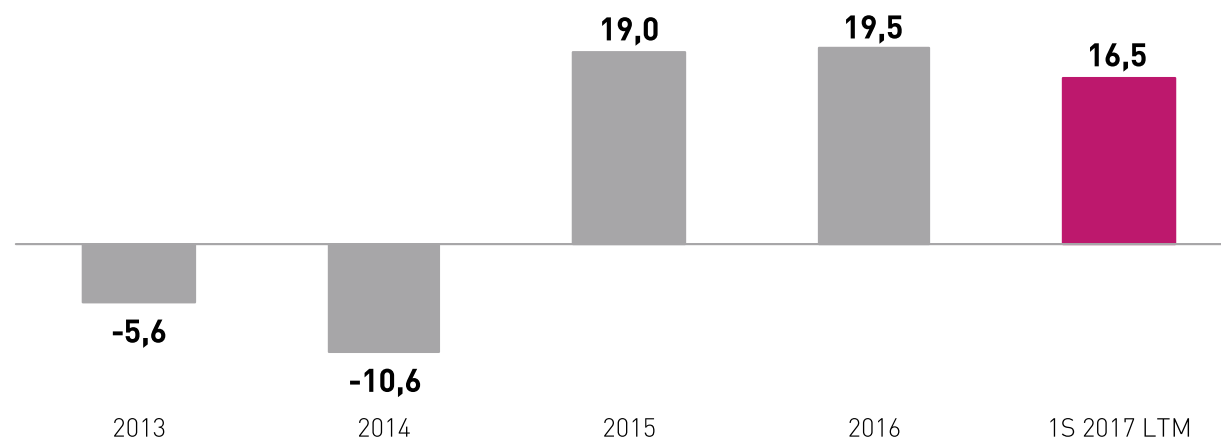
¹ Incluye datos de los últimos doce meses de las adquisiciones inorgánicas

> EVOLUCIÓN FINANCIERA HISTÓRICA

Generación positiva de caja operativa reciente

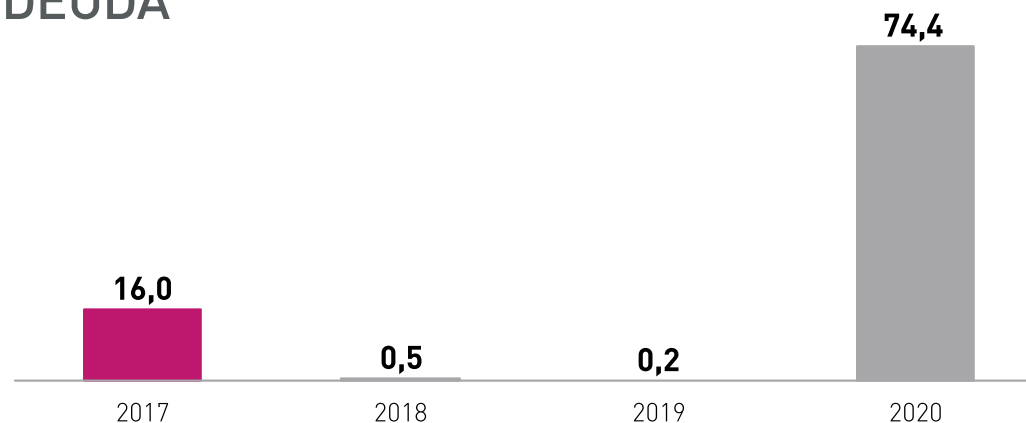
_FLUJO DE CAJA OPERATIVO

millones de euros



_VENCIMIENTOS DE DEUDA ¹

millones de euros



¹ No incluye deuda por arrendamiento financiero

> OBJETIVOS A MEDIO PLAZO

Estrategia de crecimiento definida en el medio plazo...

- Crecimiento medio anual previsto de los ingresos del 20-25%...
- ... tanto de forma orgánica como inorgánica
- Foco de crecimiento en Latinoamérica y España
- Margen EBITDA objetivo (10%)
- Inversión anual en un rango objetivo de 3-4% de los ingresos
- Deuda Financiera Neta Objetivo por debajo de 2,0x EBITDA

> OBJETIVOS A MEDIO PLAZO

A _CRECIMIENTO ORGÁNICO

PALANCAS DE CRECIMIENTO

- _FOCO EN MERCADOS DE ALTO CRECIMIENTO Y VOLUMEN
- _DIVERSIFICACIÓN POR SECTORES
- _EXPANSIÓN DEL CATALOGO DE SERVICIOS POR PAÍS
- _SER UN SOCIO ESTRATÉGICO PARA NUESTROS CLIENTES
- _LA CALIDAD COMO BASE DE COMPETITIVIDAD

VENTAJAS COMPETITIVAS

- Amplia presencia regional en Latinoamérica siendo uno de los operadores de referencia
- Especialización técnica en servicios de O&M en los sectores de telecomunicaciones y energía
- Demostrado know-how y credenciales de la Compañía
- Capacidades tecnológicas para mejorar los procesos que componen los servicios prestados
- Generación de economías de escala por el mayor volumen de servicios prestados en las diferentes regiones
- Disponibilidad de los recursos operativos y financieros necesarios para financiar el crecimiento en nuevos proyectos
- Posibilidad de prestar un amplio catalogo de servicios a los clientes a nivel multiregional

B _CRECIMIENTO INORGÁNICO

SELECCIÓN DE TARGETS

- Adquisición de compañías que sirvan de plataforma operativa en nuevos mercados estratégicos y/o que aporten nuevas capacidades competitivas en los mercados actuales.
- Criterios para los objetivos de adquisición:
 - Adquisición de una participación mayoritaria
 - Margen EBITDA 1^{er} año >7,5%
 - Deuda/EBITDA <2,0x
 - Múltiplo EV/EBITDA: 5,0x-6,0x

IMPLANTACIÓN LOCAL

- Liderazgo local del equipo gestor de la compañía adquirida
- Alineación del minoritario con pago en acciones y con la compañía local vía pago de precio variable por objetivos alcanzados

INTEGRACIÓN DEL GRUPO

- Modelo de gobierno de filiales y participadas consolidado
- Control corporativo de la operación financiera y legal
- Apalancamiento en capacidad comercial y de cartera de servicios
- Implantación de mejores prácticas operativas e innovación tecnológica
- Generación de sinergias tanto en ingresos como en gastos

➤ OBJETIVOS A MEDIO PLAZO

...mejorando tanto los márgenes, como la generación de caja operativa

C MEJORA DE MÁRGENES

OBJETIVOS

- _ MAYOR RENTABILIDAD DE NEGOCIOS
- _ MAYOR SATISFACCIÓN DE LOS CLIENTES
- _ INCREMENTO DE COMPETITIVIDAD
- _ APALANCAMIENTO OPERATIVO Y ECONOMÍAS DE ESCALA
- _ MÁRGEN EBITDA OBJETIVO DEL 10% CONSOLIDADO

PALANCAS OPERATIVAS

- Obtención de las bonificaciones incluidas en los contratos con clientes
- Reducción y optimización de gastos de operación y costes de estructura
- Generación de economías de escala e implantación de mejores prácticas

D MEJORA DE LA GENERACIÓN DE CAJA

MEJORA DE LOS PERIODOS MEDIOS DE MADURACIÓN

- Gestión más eficiente de los contratos y los periodos medios de cobro, obra en curso y , en consecuencia, transformación en caja

CONTROL DE LA INVERSIÓN REALIZADA

- Control de la inversión realizada evitando potenciales desviaciones que pudieran impactar en la generación de caja
- Niveles objetivo entre 3-4% de los ingresos

APALANCAMIENTO FINANCIERO ESTABILIZADO

- Endeudamiento financiero estabilizado en el rango de 2-3x Deuda Financiera Neta/EBITDA
- Optimización del coste financiero de los recursos financieros utilizados

CREACIÓN DE VALOR PARA EL ACCIONISTA

- A corto y medio plazo reinvertiendo el flujo de caja operativo en el crecimiento del negocio...
- ... y, a su vez, reduciendo el apalancamiento del negocio para fortalecer la solidez financiera de la Compañía

> CONSIDERACIONES FINALES

1

Expectativas de crecimiento del mercado en Latam soportado por los principales indicadores macroeconómicos así como la necesidad de inversión en infraestructuras de telecom y energía

2

Compañía especializada en el negocio de O&M de infraestructuras de telecomunicaciones y energía contando con una amplia presencia en Latam y una base de clientes cada vez más diversificada

3

Importante cartera de proyectos a medio plazo (+€908 m) que dan visibilidad a la generación de ingresos a futuro y al crecimiento estimado por la Compañía

4

Fuerte crecimiento histórico en ingresos (TACC 13- 1S 2017: 29%) combinado con una mejora progresiva de márgenes en los últimos tres años

5

Equipo directivo con experiencia y comprometido con el proyecto

6

Evolución positiva de la cotización en el último año como consecuencia del crecimiento real de la Compañía y las perspectivas de crecimiento a futuro



DESCRIPCIÓN DE LA COMPAÑÍA 02
RESULTADOS 1S 2017 06
PERSPECTIVAS A MEDIO PLAZO 14

ANEXOS 21

A large satellite dish antenna is visible on the left side of the page, partially obscured by the text. The dish is made of a mesh material and has a central feed horn. The background is a cloudy sky.

ANEXOS

ANEXO I. TIPOS DE CAMBIO MEDIO	23
ANEXO II. EVOLUCIÓN TIPOS DE CAMBIO	24
ANEXO III. HECHOS RELEVANTES	25
ANEXO IV. CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS LTM	26
ANEXO V. CRECIMIENTO DE INGRESOS	27
ANEXO VI. CRECIMIENTO DEL EBITDA	28
ANEXO VII. EVOLUCIÓN DE LA CARTERA	29
ANEXO VIII. PORTFOLIO DE SERVICIOS	30
ANEXO IX. CATÁLOGO DE SERVICIOS	31
ANEXO X. CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN	32
ANEXO XI. ADQUISICIÓN DE CYS	33

> ANEXO I. TIPOS DE CAMBIO MEDIO 1S 2017

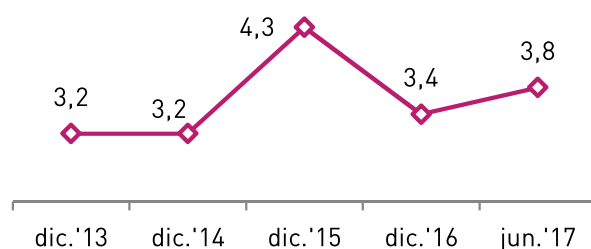
	T/C MEDIO JUN-16	T/C MEDIO JUN- 17	Apreciación/Devaluación
CHILE (CLP)/€	775,8	718,06	8,0%
ARGENTINA (ARS)/€	16,0	17,0	-6,0%
PERU (PEN)/€	3,8	3,6	6,7%
COLOMBIA (COP)/€	3.515,9	3.175,0	10,7%
BRASIL (BRL)/€	4,1	3,4	20,0%
CARIBE (USD)/€	1,1	1,1	3,1%

➤ ANEXO II. EVOLUCIÓN TIPOS DE CAMBIO

EUR/BRL

T.C. medio anual

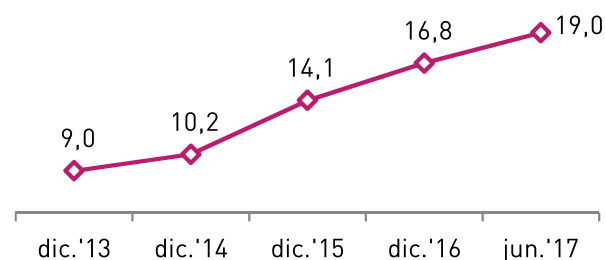
3,1 3,7 3,9 3,45



EUR/ARS

T.C. medio anual

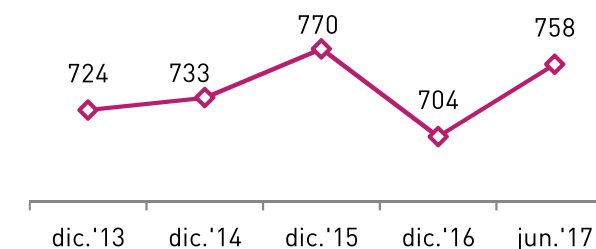
10,8 10,3 16,4 17,0



EUR/CLP

T.C. medio anual

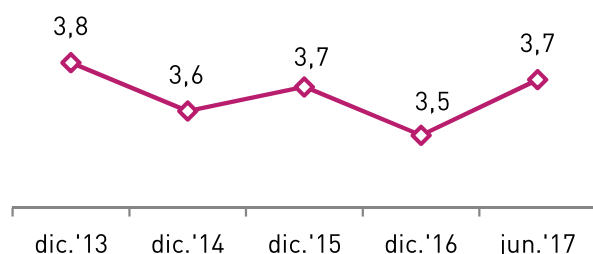
726 726 755 718



EUR/PEN

T.C. medio anual

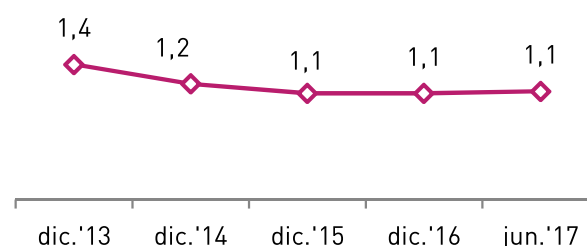
3,8 3,6 3,8 3,6



EUR/USD

T.C. medio anual

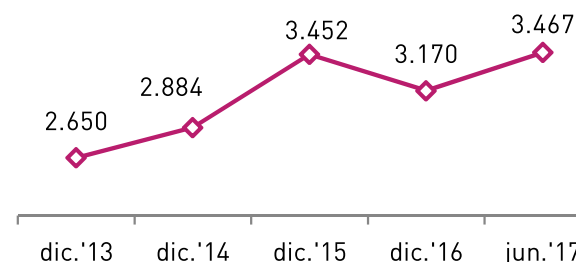
1,10 1,10 1,11 1,1



EUR/COP

T.C. medio anual

2.661 3.070 3.405 3.175



> ANEXO III. HECHOS RELEVANTES 1S 2017

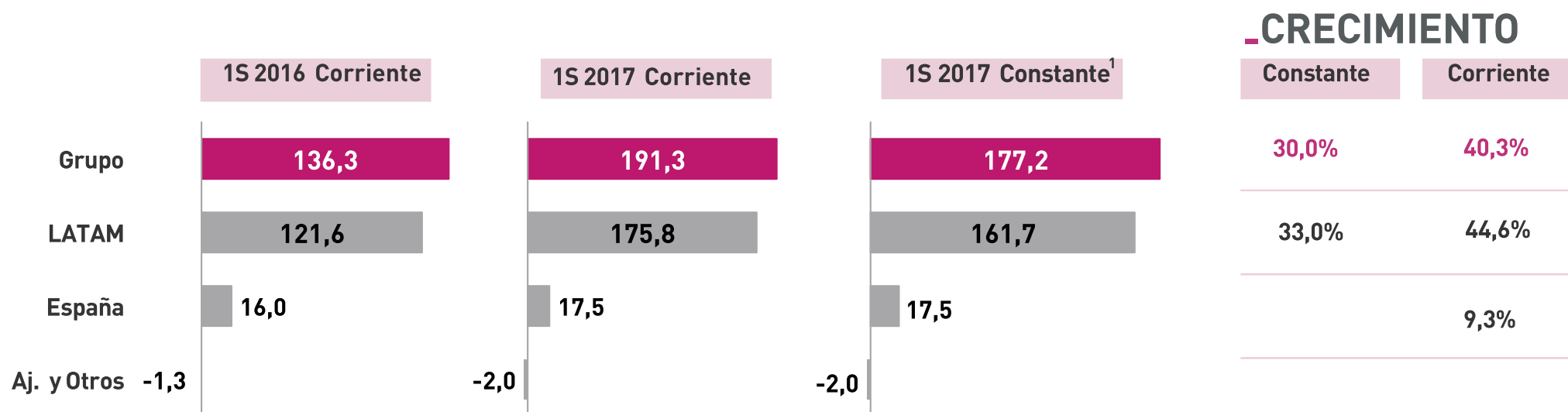
01-08-2017	ENTRADA EN MÉXICO MEDIANTE ADQUISICIÓN DE SENDAS FILIALES DEL GRUPO CYS
24-07-2017	INSCRIPCIÓN DE AUMENTOS DE CAPITAL
29-06-2017	APROBACIÓN ACUERDOS JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS 2017
12-05-2017	CONVOCATORIA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE JUNIO 2017
10-04-2017	PRESENTACIÓN DE RESULTADOS 1T 2017
10-04-2017	EZENTIS AMPLÍA SU OFERTA EN ARGENTINA CON UN NUEVO CONTRATO DE €117,7 M
06-04-2017	EZENTIS GANA UN CONTRATO EN COLOMBIA POR VALOR DE €17,5 M
31-03-2017	INFORME ANUAL DE REMUNERACIONES DE LOS CONSEJEROS
31-03-2017	INFORME ANUAL DE GOBIERNO CORPORATIVO
13-03-2017	EZENTIS BRASIL SE ADJUDICA UN CONTRATO ELÉCTRICO CON AES ELETROPAULO POR €17,6 M
28-02-2017	CAMBIOS EN LA COMPOSICIÓN DEL CONSEJO
28-02-2017	PRESENTACIÓN DE RESULTADOS 2016
27-02-2017	INFORMACIÓN FINANCIERA INTERMEDIA SEGUNDO SEMESTRE 2016

➤ ANEXO IV. CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS LTM

Miles Euros	LTM JUN 2015	LTM JUN 2016	LTM JUN 2017
INGRESOS	304.674	284.364	371.447
EBITDA	20.610	27.751	32.512
% EBITDA/Ventas	6,76%	9,76%	8,75%
Amortización y provisiones	-9.340	-9.900	-10.745
EBIT	11.270	17.851	21.767
% EBIT/Ventas	3,70%	6,28%	5,86%
Ingresos / Gastos financieros	-12.357	-11.413	-12.845
% Ingresos-Gastos financieros/ Ventas	-4,06%	-4,01%	-3,46%
Gastos Financieros Estructurales	0	-11.461	-9.708
Var instrumentos financieros	736	125	-639
Diferencias de cambio	-3.407	-1.251	13
Resultados extraordinarios	2.003	-3.168	-3.936
Operaciones interrumpidas	-32	-26	0
Minoritarios	-1.709	518	64
BAI	-3.497	-8.825	-5.285
Impuestos	-2.389	-861	3.052
RESULTADO NETO	-5.886	-9.686	-2.233

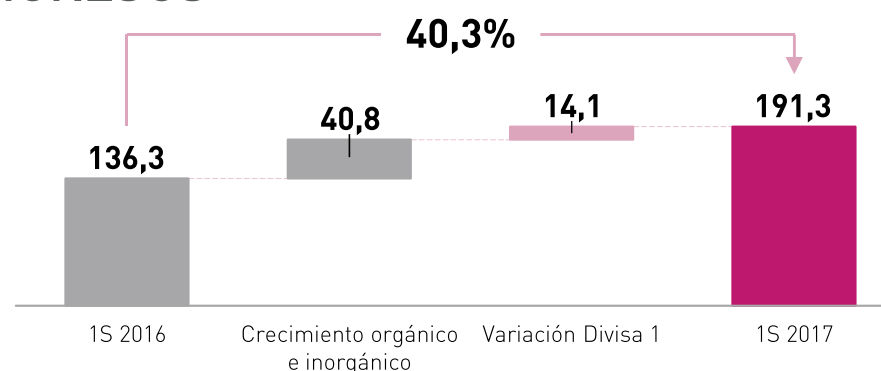
> ANEXO V. CRECIMIENTO DE INGRESOS: 40,3% EN TÉRMINOS CORRIENTES

millones de euros



- ANÁLISIS DE IMPACTO SOBRE INGRESOS

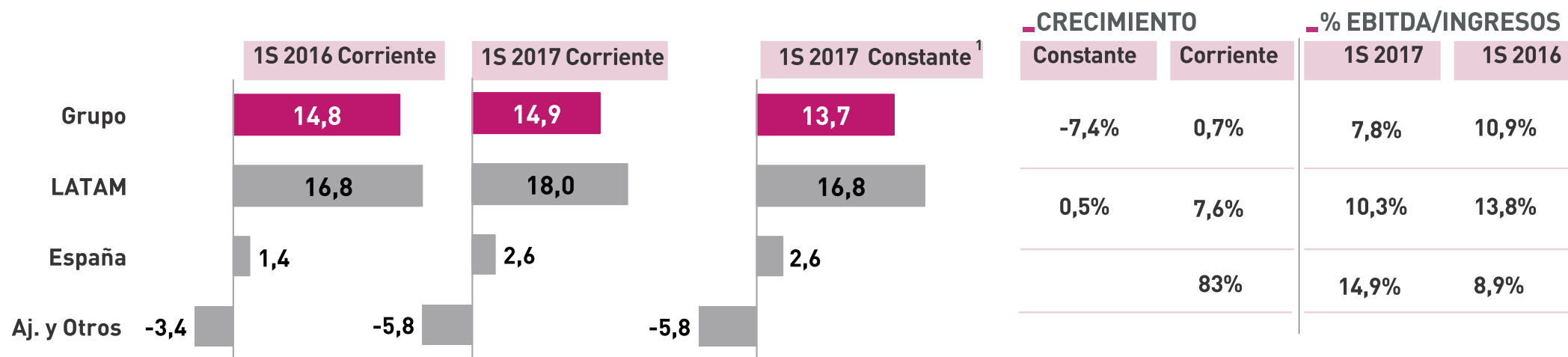
- 1S 2017



¹ Incluye la evolución de la actividad de negocio en divisa constante a 1S 2017. Ver anexo I.

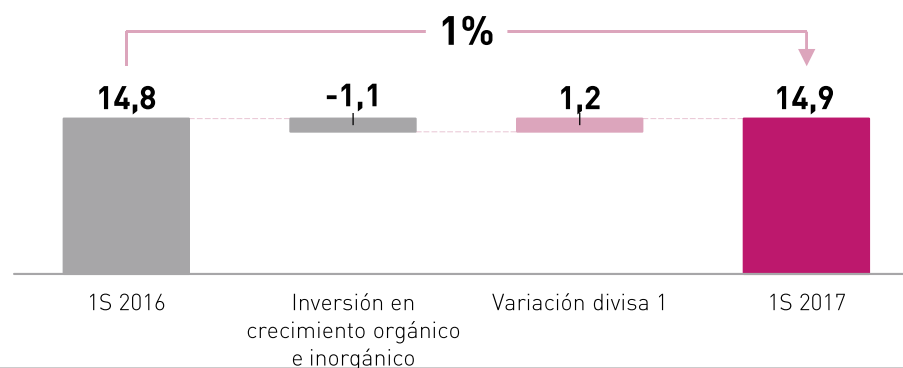
➤ ANEXO VI. CRECIMIENTO DEL EBITDA (+0,7%) EN TÉRMINOS CORRIENTES

millones de euros



- ANÁLISIS DE IMPACTO SOBRE EBITDA

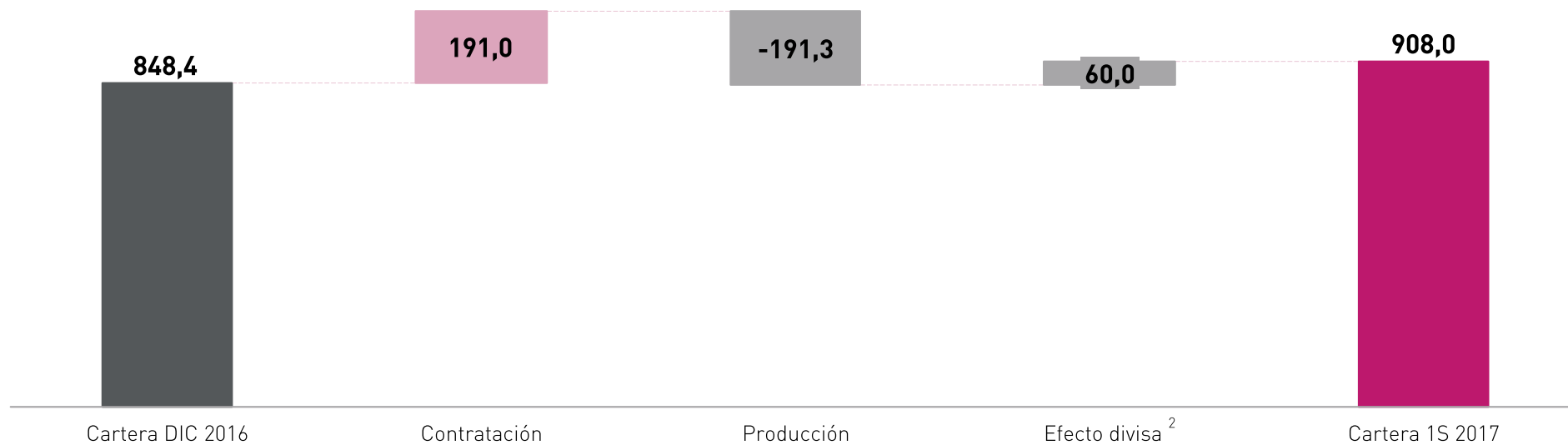
- 1S 2017



¹ Incluye la evolución de la actividad de negocio en divisa constante a 1S 2017. Ver anexo I.

> ANEXO VII. EVOLUCIÓN DE LA CARTERA

millones de euros



CARTERA/¹
INGRESOS 2,7x

2,4x

¹ Cartera / Ingresos LTM

² Incluye la evolución del tipo de cambio promedio de cada divisa. Ver Anexo I

➤ ANEXO VIII. PORTFOLIO DE SERVICIOS

Ezentis presta servicios de operación, mantenimiento y construcción de redes, principalmente en los sectores de telecomunicaciones y energético

67%⁽¹⁾ TELECOMUNICACIONES	Redes fijas  ▪ Evaluación, diseño e ingeniería de redes de fibra óptica, cables multi-par y cableado estructurado ▪ Instalación y mantenimiento de redes ADSL, fibra óptica, FTTX, sistemas de radio para redes móviles, redes de microondas y proyectos especiales para empresas ▪ Remodelación y recuperación de equipo local del cliente (CPE) para originar, encaminar o terminar una comunicación 	Redes móviles  ▪ Construcción, montaje y mantenimiento de estaciones base de radio móvil para redes de telefonía móvil ▪ Proyectos de telecomunicaciones para empresas ▪ Gestión de redes multiservicio ▪ Desarrollo de Sistemas de Soporte en la Operación (OSS) ▪ Sistemas de información geográfica para plantas 
27%⁽¹⁾ ELECTRICIDAD	Redes de distribución y transmisión  ▪ Mantenimiento y montaje de redes de transmisión y distribución ▪ Servicios para líneas de alta tensión ▪ Administración de energía incluyendo lectura, particiones, cortes y reconexiones, estandarización de contadores eléctricos, robos eléctricos, etc. ▪ Mantenimiento preventivo y correctivo de alumbrado público y edificios ▪ Instalaciones industriales y centros comerciales: energía e iluminación 	Subestaciones y plataformas de transformación  ▪ Consultoría técnica e ingeniería especializada ▪ Mantenimiento e instalación de subestaciones y plataformas para transformaciones ▪ Trabajos civiles y electromecánicos ▪ Sistemas de información geográfica para plantas ▪ Servicios comerciales ▪ Redes inteligentes 
6%⁽¹⁾ Otros	▪ La Compañía desarrolla servicios de operación y mantenimiento en los sectores de petróleo, gas, minería y de distribución de agua. Adicionalmente, desarrolla servicio de soporte para la gestión de infraestructuras	

> ANEXO IX. CATÁLOGO DE SERVICIOS

Ezentis está expandiendo progresivamente su cartera de servicios en todas las geografías en las que está presente

TELECOMUNICACIONES	BRASIL	ARGENTINA	CHILE	PERÚ	ESPAÑA	COLOMBIA	CARIBE	MÉXICO
Planta externa Fija	▲	■	■	■	▲	■	■	▲
Planta interna	■	■	■	■				
Operación			■		■	■		
Servicios a Clientes		■	■	■				
Planta externa Móvil	■	■	■	▲	▲	■		▲
ELECTRICIDAD								
Red de Distribución	■	■	■	■		■		
Servicios Comerciales	■		▲	■		▲		
OTROS								
Minería, Petróleo, Gas, Agua, y Tecnología		■	■		■		■	

> ANEXO X. CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN

MIEMBROS DEL CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN

Presidente y
Consejero Delegado

D. GUILLERMO JOSÉ FERNÁNDEZ VIDAL

Vocales

D. ENRIQUE SÁNCHEZ DE LEÓN GARCÍA⁽¹⁾

D^a. ANA MARÍA SÁNCHEZ TEJEDA

D. PEDRO MARÍA AZCÁRATE PALACIOS

D^a EMMA FERNÁNDEZ ALONSO

D^a LAURA GONZÁLEZ-MOLERO

D^a CARMEN GÓMEZ DE BARREDA

Secretario no Consejero

D. JORGE DE CASSO PÉREZ

[1] Consejero Coordinador e Independiente.

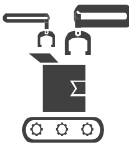
> ANEXO XI. DISTRIBUCIÓN GEOGRÁFICA Y PRINCIPALES CLIENTES

Entel, Huawei en Perú; Telcel, Telefónica, Nokia y AT&T en México; Telefónica, Ericsson y AENA en España son los principales clientes de las empresas adquiridas del Grupo CYS.



(1) agregado de compañías operativas de Grupo CYS

> ANEXO XI. CATÁLOGO DE SERVICIOS DE GRUPO CYS

	MANTENIMIENTO	Contratos plurianuales, con un plazo medio de 3-5 años y vencimientos actuales entre 2017-2019
	CONSTRUCCIÓN E INFRAESTRUCTURAS:	Proyectos de construcción en los sectores de Telecomunicación, Industrial, y Edificación no residencial
	INSTALACIÓN	Contratos con una duración de 1-2 años y vencimientos actuales entre 2017 y 2018
	SUMINISTROS	Pedidos de una amplia variedad de productos propios como repetidores y software de gestión específico. Contratos plurianuales con operadores de telecomunicaciones para el suministro de antenas, fibra óptica y cable coaxial.
	INGENIERÍA Y OTROS	Operaciones de valor añadido de planificación de instalación, integración y puesta en marcha de construcción civil y eléctrica, así como diseño de las torres y de productos propios.

> ANEXO XI. CREACIÓN DE VALOR Y APORTACIÓN DE LA OPERACIÓN

¿POR QUÉ CYS?

- INGRESOS DE €30,6 M Y EBITDA DE €1,3M EN 2016 ¹
- SIN DEUDA FINANCIERA A LA FECHA DE ADQUISICIÓN
- POSICIÓN DE TESORERÍA DE €0,4M A LA FECHA DE ADQUISICIÓN
- INGRESOS Y MÁRGENES ESTABLES
- PLATAFORMA DE CRECIMIENTO
- COMPAÑÍAS CONSOLIDADAS EN SUS MERCADOS

¿QUÉ APORTA A EZENTIS?

- CONTRATOS MARCO DE OPERACIÓN CON LOS PRINCIPALES OPERADORES TELECOM: Telcel y Telefónica.
- ENTRADA en el 2º mercado de telecomunicaciones de Latam: **MÉXICO**
- ESPECIALIZACIÓN en servicios de redes móviles de telecomunicación y operación de redes privadas.
- SINERGIAS CORPORATIVAS en costes estructurales y comerciales tanto en Perú como en España.
- AMPLIACIÓN DEL CATÁLOGO DE SERVICIOS EN ESPAÑA, potenciando la experiencia en gestión de redes privadas y particularmente redes de alta seguridad.

¹ agregado de compañías operativas de Grupo CYS

El presente documento ha sido elaborado por EZENTIS, únicamente para su uso durante la Presentación de resultados 1S 2017 y para los inversores institucionales y profesionales del mismo sector. En consecuencia, no podrá ser divulgado ni hecho público ni utilizado por ninguna otra persona física o jurídica con una finalidad distinta a la arriba expresada sin el consentimiento expreso y por escrito de EZENTIS.

EZENTIS no asume ninguna responsabilidad por el contenido del documento si este es utilizado con una finalidad distinta a la expresada anteriormente. La información y cualesquiera opiniones y afirmaciones contenidas en este documento no han sido verificadas por terceros independientes, por lo que ni implica ni explícitamente se otorga garantía alguna sobre la imparcialidad, precisión, plenitud o corrección de la información o de las opiniones y afirmaciones que en él se expresan. Ni Ezentis, ni sus filiales asumen responsabilidad de ningún tipo, con independencia de que concurra o no negligencia o cualquier otra circunstancia, respecto de los daños o pérdidas que puedan derivarse de cualquier uso de este documento o de su contenidos. Este documento no constituye un documento de naturaleza contractual, ni podrán ser utilizados para integrar o interpretar ningún contrato o cualquier otro tipo de compromiso. Este documento no constituye una oferta ni invitación a suscribir o adquirir acciones, de conformidad con lo establecido en la Ley 24/1988, de 28 de julio, del Mercado de Valores, en el Real Decreto-Ley 5/2005, de 11 de marzo, y/o en el Real Decreto 1310/2005, de 4 de noviembre, y su normativo de desarrollo. Esta comunicación contiene informaciones o declaraciones con previsiones de futuro sobre Ezentis que están sometidas a riesgos e incertidumbres que pueden hacer que los resultados y desarrollos reales difieran de aquellos expresados o implícitos en dichas informaciones o declaraciones sobre previsiones de futuro. Las informaciones o declaraciones con previsiones de futuro se refieren exclusivamente a la fecha en la que se manifestaron, no constituyen garantía alguna de resultados futuros y no han sido revisados por los auditores de EZENTIS. Se recomienda no tomar decisiones sobre la base de informaciones o declaraciones con previsiones de futuro. La totalidad de las informaciones o declaraciones con previsiones de futuro reflejadas en el documento emitidas por EZENTIS o cualquiera de sus consejeros, directivos, empleados o representantes quedan sujetas, expresamente, a las advertencias realizadas. Las informaciones o declaraciones con previsiones de futuro incluidas en este documento están basadas en la información disponible a la fecha de esta comunicación.



EZENTIS

C. Acústica 24, planta 5ª Ed. Puerta de Indias,
CP 41015 Sevilla, España

T +34 902 40 60 82 **E** Investor.relations@ezentis.com

www.ezentis.com



Descarga la App Investor Relations

