

**EZENTiS**

**PRESENTACIÓN RESULTADOS  
PRIMER SEMESTRE 2020**

Julio 2020



# ÍNDICE

Sector/Mercados	01
Modelo de Negocio Resiliente	11
Resultados	18
Visibilidad y Perspectivas	26
Sostenibilidad	29
Conclusiones	32
Anexos	34





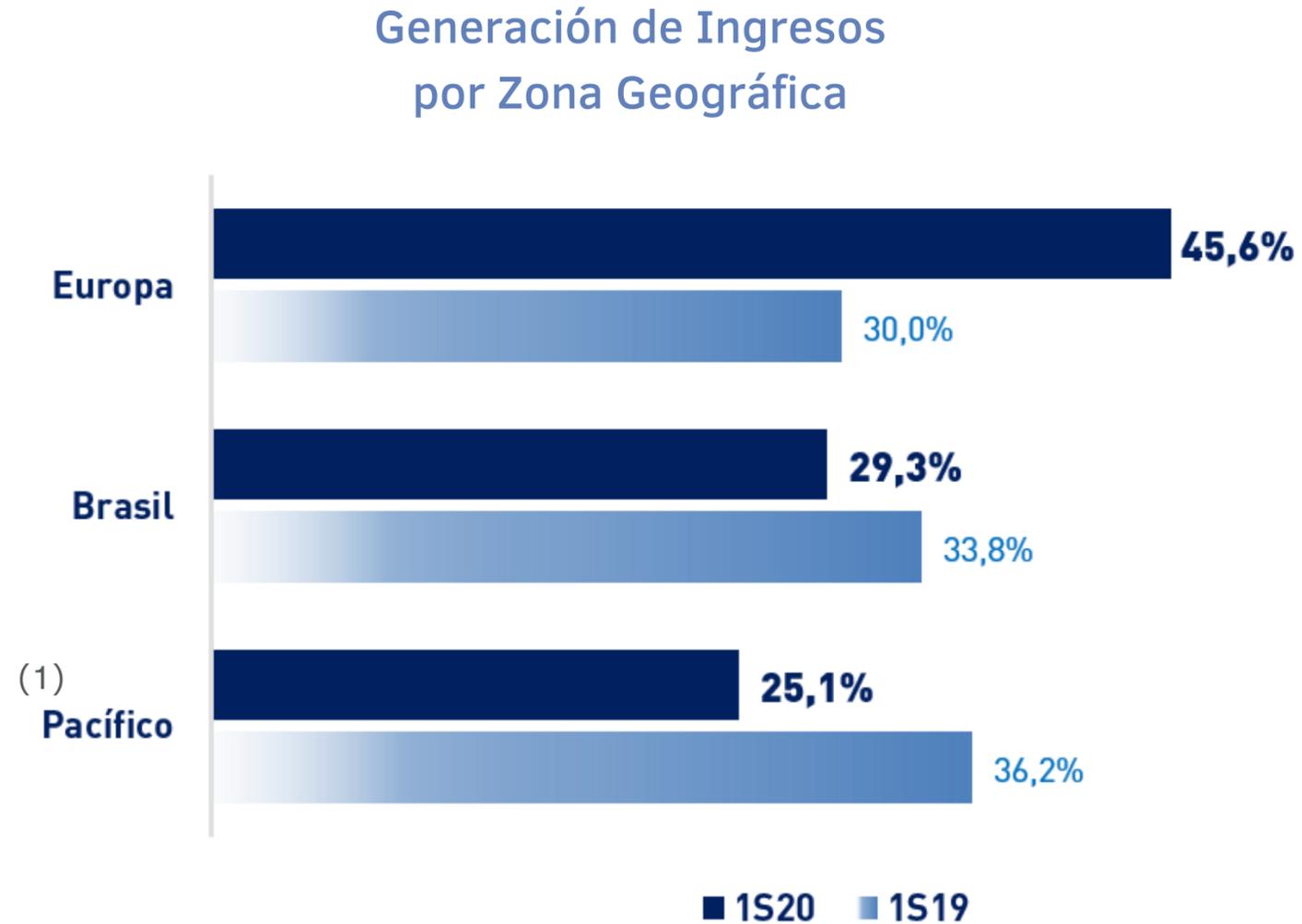
**SECTOR /  
MERCADOS**

HUELLA GEOGRÁFICA DIVERSIFICADA



Trabajando para el Futuro

## INGRESOS POR GEOGRAFÍA Y SECTOR: MAYOR PRESENCIA EN EUROPA



Generación de Ingresos por Sector 1S20



(1) Porcentajes países Pacífico: Chile: 16,3% 1S20/20,1% 1S19; Perú: 5,3% 1S20/8,5% 1S19; Argentina 0,0% 1S20/3,9% 1S19; México: 1,6% 1S20/1,7% 1S19; Colombia: 1,9% 1S20/2,0% 1S19

## EZENTIS: PALANCAS DEL CRECIMIENTO EN MERCADOS

## ALEMANIA



## Contexto

- ✓ Desarrollo a nivel nacional de infraestructuras con redes de gigabits para cubrir el **100% de los hogares en 2025**
- ✓ Mercado potencial FTTH: plan general de despliegue de fibra óptica para conectar **24 millones de hogares adicionales** en el periodo (actualmente hay 5 millones de hogares conectados)
- ✓ El Gobierno promueve un marco regulatorio favorable a la inversión. **Financiación** con fondos públicos y privados

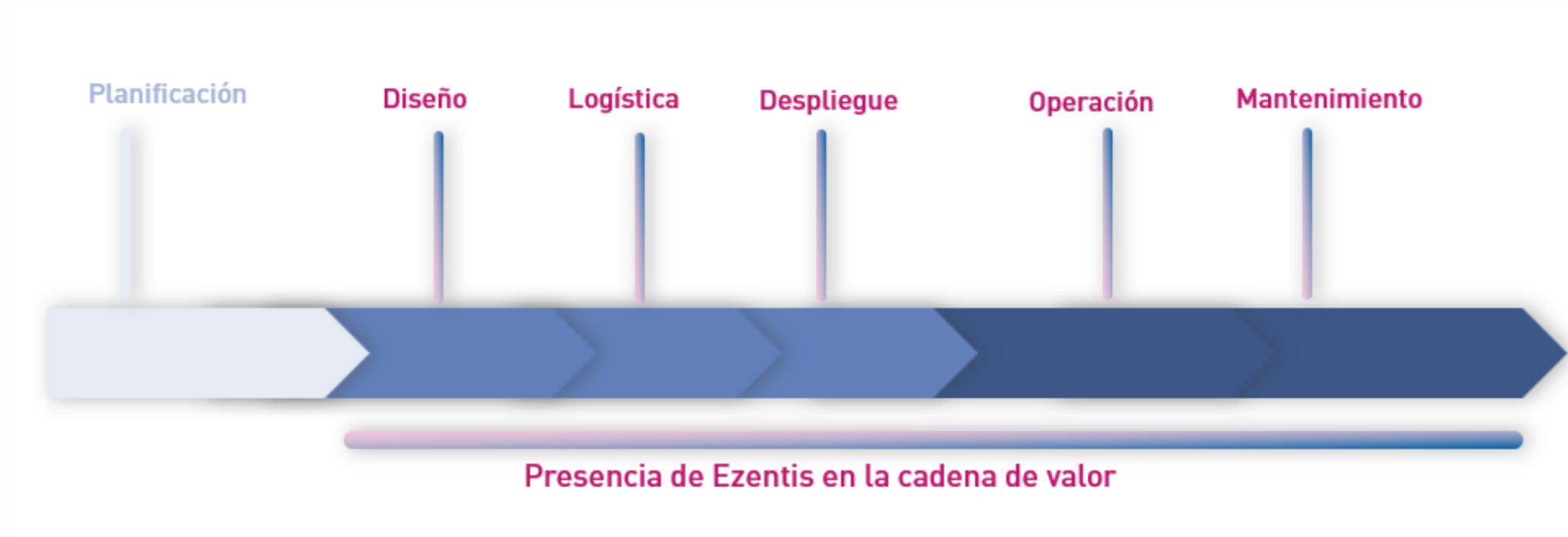
## Oportunidad para Ezentis

- ✓ Ventaja competitiva: **experiencia** en desarrollo de **infraestructuras FTTH** en España, uno de los principales mercados mundiales en el desarrollo de las mismas, así como en Brasil y Pacífico



## MODELO DE NEGOCIO RESILIENTE

### CONTINUIDAD EN LA CADENA DE VALOR



#### Diseño, Logística y Despliegue

- Foco de los clientes en su "**Core Business**" implica mayor externalización de las fases de diseño, logística y despliegue
- Logística como **valor añadido** al Despliegue y O&M

#### Operación y Mantenimiento

- Mercado: **stock de infraestructuras**
- O&M ligado a gastos operativos (**OPEX**)
- Contratos a medio plazo: **3-5 años**
- **Márgenes estables** con incentivos por calidad y ajuste por inflación



## TENDENCIAS Y CLAVES DEL MERCADO DE TELECOMUNICACIONES

La crisis sanitaria ha contribuido a poner en valor el uso de las infraestructuras de comunicaciones y la digitalización para satisfacer el incremento en el uso del teletrabajo, comercio electrónico, educación y ocio a distancia

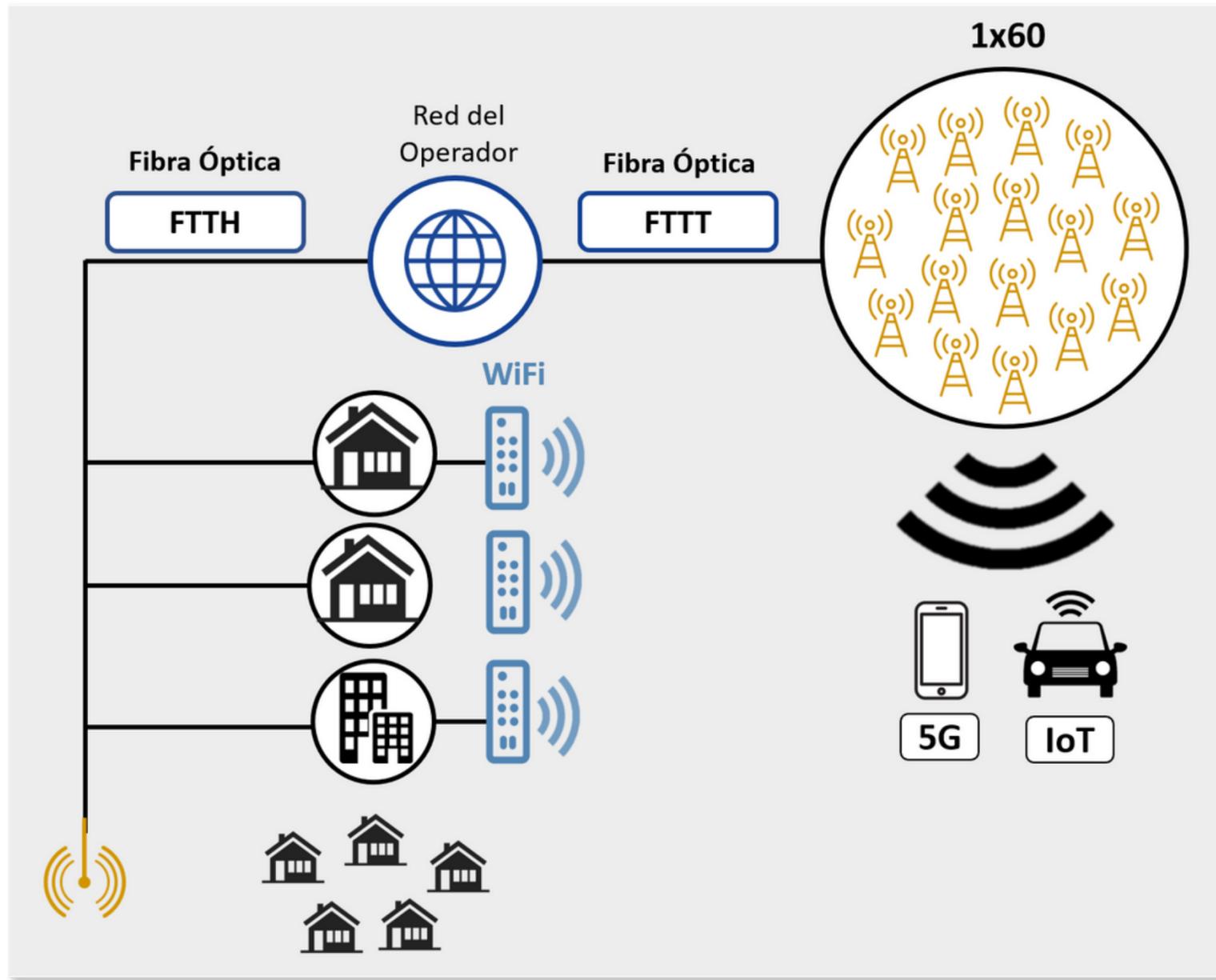
- ✓ Modernización de las **redes de telecomunicaciones** existentes y despliegue de nuevas infraestructuras extendiéndolas a las zonas rurales. Despliegue de redes móviles 4G y 5G.
- ✓ **Digitalización** de los procesos en empresas y administraciones públicas como palanca de competitividad: trabajo a distancia, comercio electrónico, sanidad y formación.
- ✓ **Seguridad** en las transacciones y **privacidad** de los datos
- ✓ Disminución de la **brecha digital**

## CLAVES DEL MERCADO

- Despliegue y O&M de fibra óptica. **<15%** de tasa de penetración FTTH en Europa
- Despliegue y O&M de 4G y 5G (**1 x 60 antenas respectivamente**)
- Desmontaje de infraestructuras obsoletas
- Servicios digitales



## EZENTIS: PALANCAS DEL CRECIMIENTO EN TELECOMUNICACIONES REDES DE FIBRA ÓPTICA Y 5G



**Mayor densidad:** economías escala, eficiencia y margen

### EZENTIS: ACTIVIDAD ACTUAL

FTTH

4G

- **Despliegue, operación y mantenimiento** de fibra óptica
- **Desmontaje** de infraestructuras obsoletas
- **Roll-out de equipos** de tecnología de 4ª generación
- **Alarmas:** despliegue y mantenimiento

### EZENTIS: ACTIVIDAD ADICIONAL

FTTT

5G

- **Despliegue** de red
  - Instalación de antenas/cells
  - Despliegue fibra óptica a las antenas
- **Roll-out** de equipos de tecnología de 5ª generación
- **Operación y mantenimiento** de la red 5G
  - Antenas y red de fibra óptica
  - Equipos de telecomunicaciones

## TENDENCIAS Y CLAVES DEL MERCADO DE ENERGÍA

Transición energética para la contención del cambio climático, reducción de la pobreza energética y como palanca de competitividad en las actividades industriales y de servicios

- ✓ **Necesidad de descarbonizar** para evitar el aumento de temperatura del planeta
- ✓ **Aumento del peso de la electricidad** sobre el total de la demanda de energía en Europa, para alcanzar los objetivos de energía y clima establecidos por la UE
- ✓ PNIEC (**Plan Nacional Integrado de Energía y Clima**) en España
- ✓ **Reducción del coste de la energía** en los procesos industriales que permita mejorar la competitividad de las empresas

## CLAVES DEL MERCADO

- Objetivo: **59%** de electrificación para cumplir con las exigencias del Pacto de París en 2050
- PNIEC: aumentar en un **42%** el consumo de energía renovable y reducción de emisiones en un **23%**
- Fuente de inversión público-privada a 10 años en España en redes eléctricas, generación renovable y en ahorro y eficiencia energética



Efecto de la pandemia sobre los planes de transición energética



Ezentis continúa su estrategia de crecimiento en el sector energético

## EZENTIS: PALANCAS DEL CRECIMIENTO EN ENERGÍA

- ✓ El Gobierno prevé anticipar y **adelantar el PNIEC a 2030** para afrontar la reconstrucción
  - ✓ Las **empresas energéticas** han ofrecido **mantener o incluso aumentar las inversiones** en transición energética como motor de la recuperación económica (80% de la inversión prevista de un total de 240.000 M€ es privada)
  - ✓ Solicitan adelantar a 2025 el plan de renovables del Gobierno para **acelerar inversiones**
- 
- ✓ Colaborar en la **ejecución** de las necesarias **inversiones en redes de energía** tanto eléctricas como de gas, con actividades en las áreas de montaje, operación y mantenimiento de instalaciones
  - ✓ En el ámbito de la generación distribuida, participar en el **fuerte despliegue de sistemas fotovoltaicos bidireccionales de autoconsumo** eléctrico en clientes domésticos e industriales, con actividades de suministro, instalación y mantenimiento
  - ✓ Facilitar el **despliegue de puntos de recarga de vehículo eléctrico** en la red nacional, realizando la instalación y el mantenimiento de estos puntos
  - ✓ Ezentis contribuirá al desarrollo en este ámbito en **todos los países donde esté presente**

## POSICIONAMIENTO ESTRATÉGICO ATRACTIVO



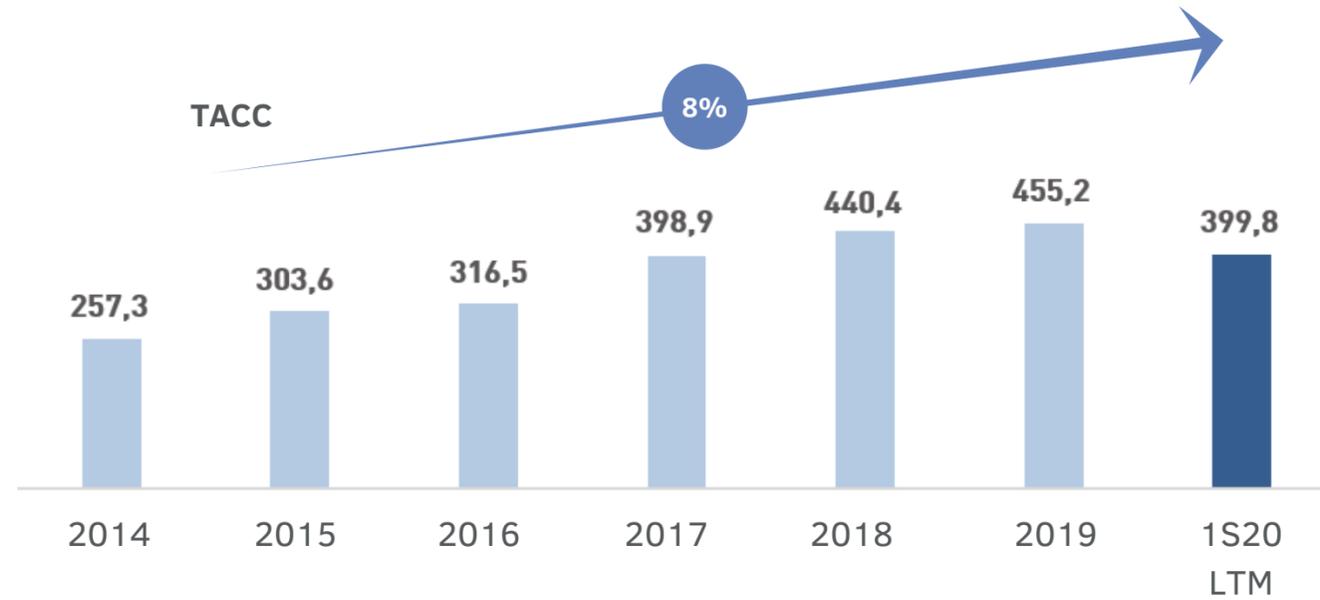
- ✓ **60 años de experiencia** y referencia en el mercado
- ✓ **Maximización del volumen y recurrencia** a través de contratos a largo plazo en mercados diversificados
- ✓ **Fuerte resiliencia** en los mercados de Europa, Brasil y Pacífico, y en los sectores de Telecomunicaciones y Energía
- ✓ **Optimización de la densidad en áreas geográficas** para alcanzar el tamaño crítico que permita mejorar la rentabilidad y maximizar economías de escala
- ✓ Preparada para liderar la **consolidación** del mercado por su **historia, experiencia y calidad** demostrada

A black and white photograph of a firefighter in full protective gear, including a helmet, mask, and heavy jacket. The firefighter is shown from the side, working on a structure that appears to be a fire truck or a similar vehicle. The background shows a building with a tiled roof and bare trees, suggesting a winter or late autumn setting. The firefighter's jacket has reflective stripes and patches, and the helmet has a light-colored top. The overall scene conveys a sense of readiness and professional duty.

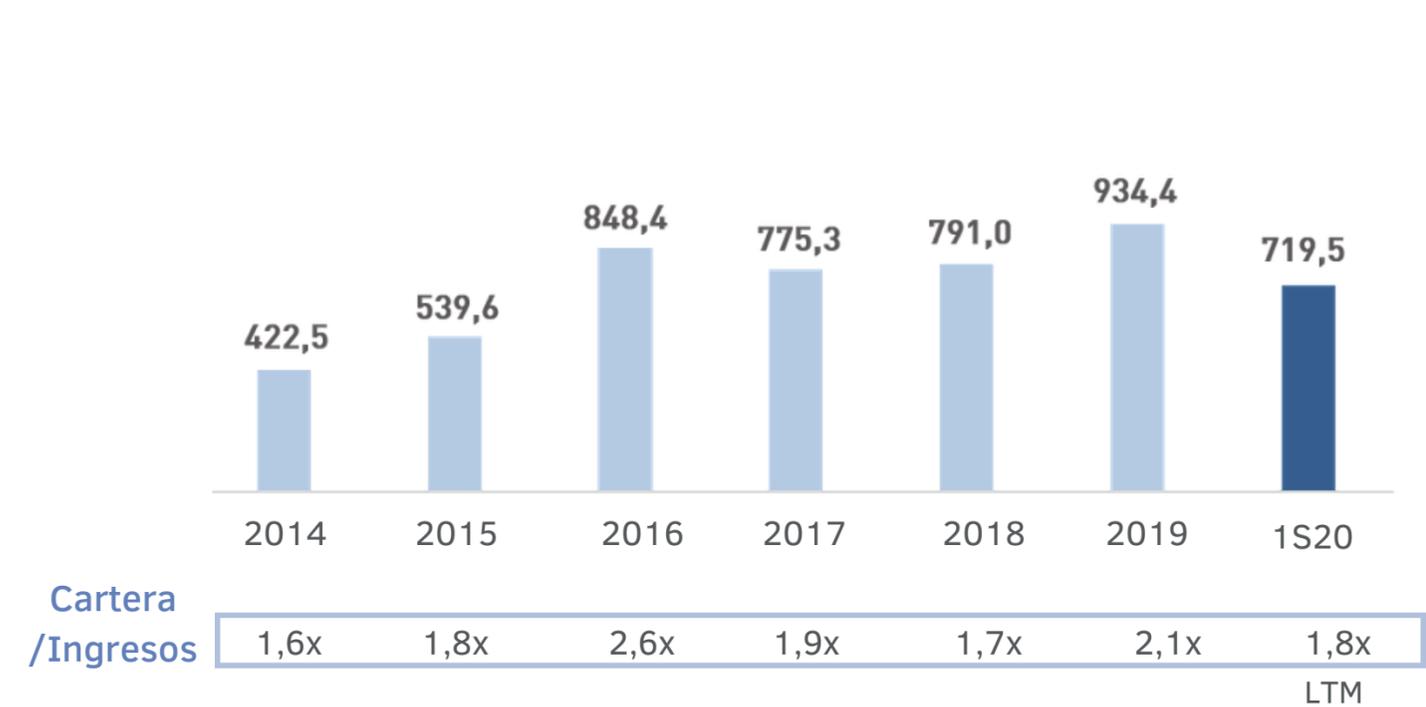
**MODELO DE  
NEGOCIO  
RESILIENTE**

## MODELO DE NEGOCIO RESILIENTE

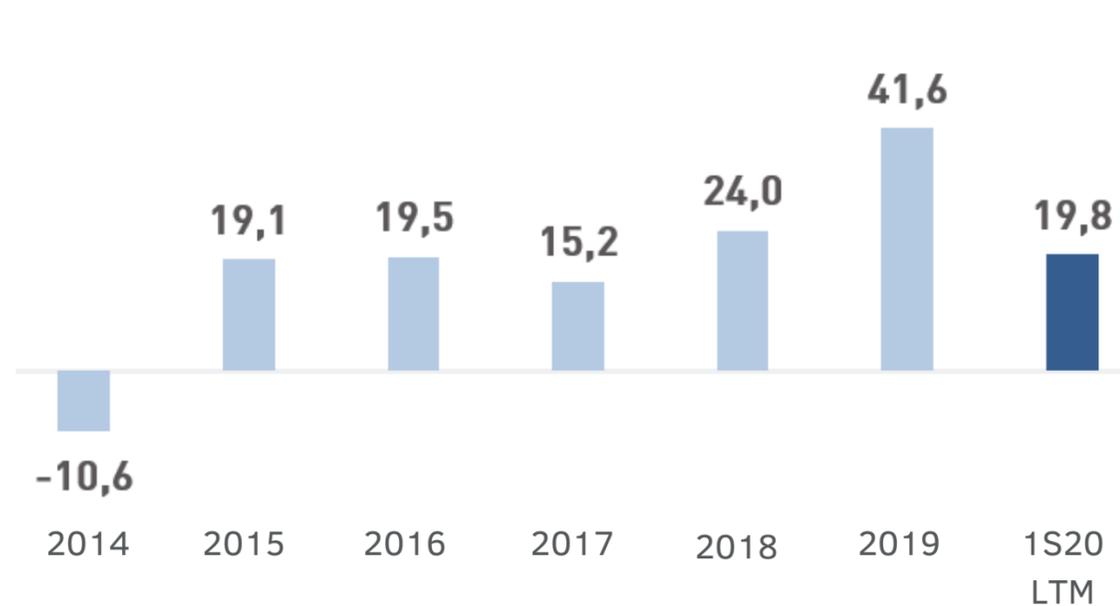
Evolución de Ingresos M€



Evolución de la Cartera M€



Flujo de Caja de Explotación M€



Posición de Caja Final M€



## CLAVES DEL MODELO DE NEGOCIO

## TRANSFORMACIÓN CONTINUA PARA LA MEJORA DE COMPETITIVIDAD



## SITUACIÓN ÚNICA DEL MERCADO

- ✓ Mercado en concentración
- ✓ Oportunidades: Teleco/Energía y geografías
- ✓ Mayor presencia en la cadena de valor
- ✓ Calidad, eficiencia y seguridad como criterios de selección de proveedores



CRECIMIENTO  
SOSTENIBLE

TRANSFORMACIÓN CONTINUA:  
EJES PRINCIPALES

- ✓ Densidad
- ✓ Sinergias Operativas
- ✓ Innovación

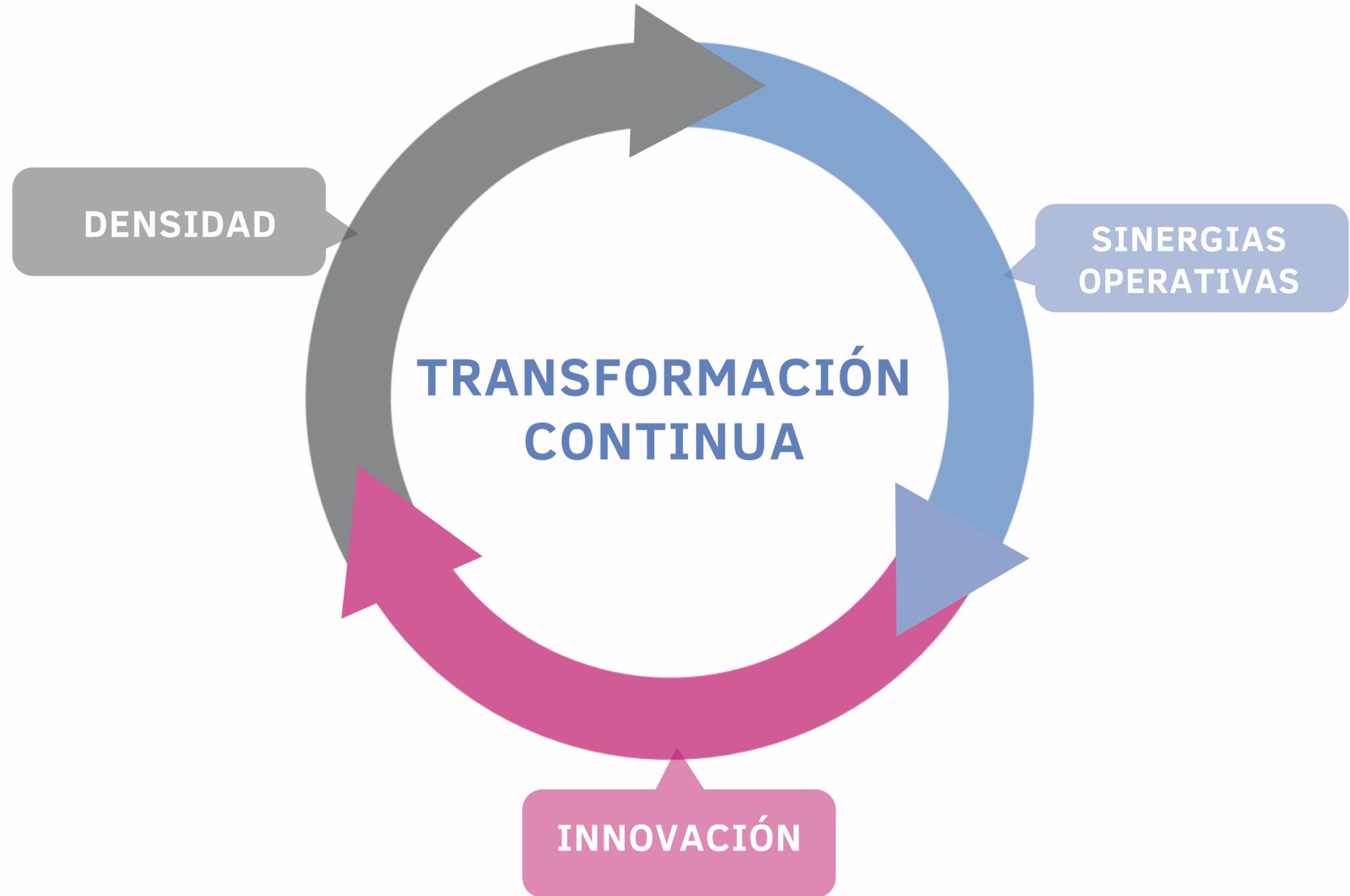


MEJORA DE  
COMPETITIVIDAD

OBJETIVOS ESTRATÉGICOS

Trabajando para el Futuro

CLAVES DEL MODELO DE NEGOCIO  
TRANSFORMACIÓN CONTINUA: EJES PRINCIPALES



Trabajando para el Futuro

## CLAVES DEL MODELO DE NEGOCIO

### TRANSFORMACIÓN CONTINUA: DENSIDAD



- ✓ Alcance del **tamaño crítico** más rentable que permita mejorar la rentabilidad y maximizar economías de escala
- ✓ **Consolidación** del mercado  
Ezentis participa en la consolidación del mercado por su historia, experiencia y calidad demostrada
- ✓ Foco en grandes **volúmenes de negocio**  
Maximización del volumen y recurrencia a través de contratos a largo plazo en mercados diversificados

## CLAVES DEL MODELO DE NEGOCIO

## TRANSFORMACIÓN CONTINUA: SINERGIAS OPERATIVAS



- ✓ Promover las mejores prácticas en todos los países
  - **Integración de sociedades y estructuras** en Centros de Servicios Compartidos y Logísticos por territorios
  - **Desarrollo de centros de excelencia** de despliegue de fibra óptica: FTTH Excellence Center
  - **Consolidación del modelo de Torre de Control** para la gestión de operación y mantenimiento
  - Centralización del **Dispatching**

- ✓ Eficiencia en gestión de recursos (personas y flota)
  - **Flexibilización** de la estructura, mayor **eficiencia** en los recursos
  - **Adecuación** de ingresos y gastos
  - En **coordinación** con agentes sociales /gobiernos/clientes
  - **Reducción** de 2.279 personas

Redimensionamiento  
de la estructura  
organizativa: 7,5M€

## CLAVES DEL MODELO DE NEGOCIO TRANSFORMACIÓN CONTINUA: INNOVACIÓN



### Proyectos Principales

- ✓ Tecnología digital
- ✓ Automatización de procesos
- ✓ Mejora continua de nivel de servicio y costes

#### Proyecto PRAXIS

#### Herramienta ORACLE

Control más exhaustivo de los recursos, realizar auditorías de calidad y seguridad y reportar incidencias en tiempo real

#### Proyecto FLOTA

#### Herramienta PULPOMATIC

Seguimiento del uso y repostaje de combustible, posicionamiento del vehículo mediante GPS, control de velocidad y verificación de rutas programadas

#### Proyecto FINANCIERO

#### Herramienta SAP

Herramientas digitales que mejoran la presupuestación, gestión de tesorería, contabilidad de activos, registro de compras y logística, facturación y reporting





# RESULTADOS

## ACTIVIDAD DEL GRUPO PRIMER SEMESTRE 2020

### ACTIVIDADES DE TELECOMUNICACIONES Y ENERGÍA

Desarrollo de la actividad con normalidad adaptándose a las necesidades de la demanda

### ACTIVIDADES AFECTADAS POR EL COVID 19

Restricciones gubernamentales  
impuestas en los países

#### Telecomunicaciones:

- Instalación y Mantenimiento en hogares
- Limitación a las portabilidades de telefonía

#### Energía:

- Actividad de corte y reposición en energía

Impacto económico: disminución de los ingresos de un **13,6%** en divisa constante, y de un **23,3%** en divisa corriente



## PRINCIPALES MAGNITUDES 1S 2020

INGRESOS

182,6 M€

-23,3% s/1S2019

CARTERA

719,5 M€

contratos  
plurianuales1,8x s/ingresos últimos  
12 meses (LTM)

EBITDA

17,8 M€

-39,5% s/1S2019

MARGEN  
EBITDA

9,8%

vs 12,4% en 1S2019

POSICIÓN  
CAJA FINAL

26,2 M€

DEUDA  
NETA

3,3x

vs 2,4x en 2019

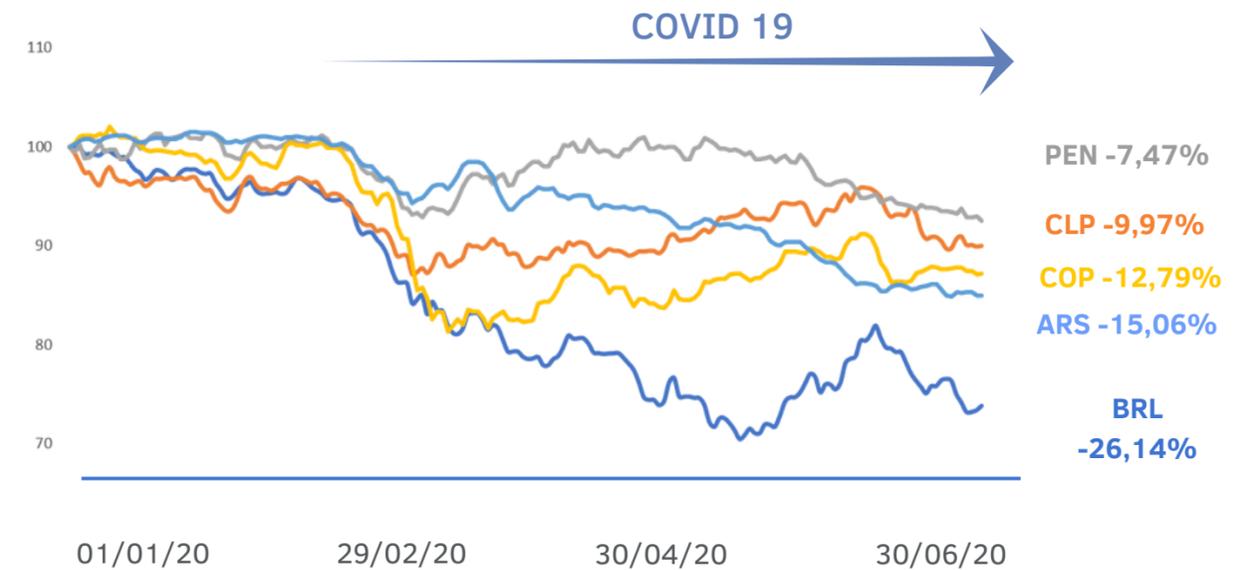
Trabajando para el Futuro



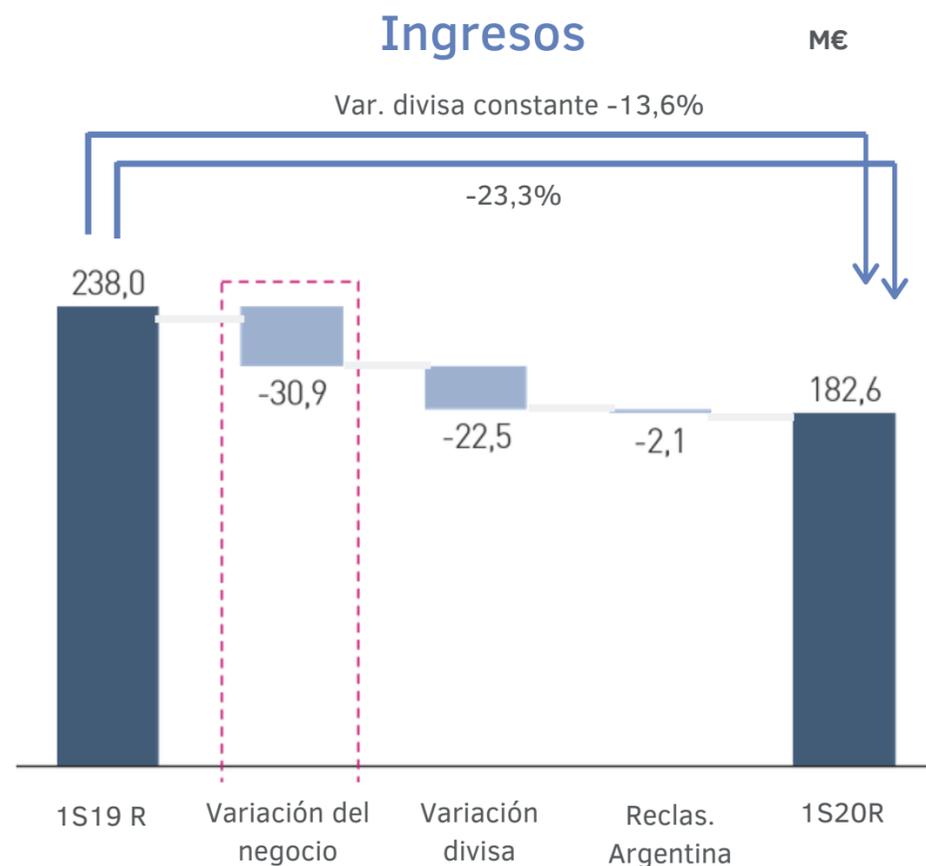
## EVOLUCIÓN DE LAS DIVISAS LATINOAMERICANAS

- ✓ Depreciación de las monedas latinoamericanas respecto al euro desde el inicio de la pandemia
- ✓ Mayor efecto sobre los ingresos de Brasil y Chile. Resto de divisas tiene un peso menor en ingresos (Perú 5,3%, Colombia 1,9% y Argentina 0,0%)
- ✓ Nuestro modelo de gestión:
  - Cobertura natural de cobros y pagos en divisas locales
  - Mayor generación de ingresos en euros (Europa = 46% s/1S20)
  - La evolución de la inflación y tipos de interés en Brasil y Pacífico permiten el control de costes
  - La mayoría de los contratos están indexados a la inflación

Evolución Tipos de Cambio 2020 - Base 100



## EVOLUCIÓN INGRESOS Y EBITDA



Menor actividad en instalación y mantenimiento en hogares, limitación a las portabilidades de telefonía y restricciones en "corte y reposición" en energía debido a la situación de emergencia sanitaria



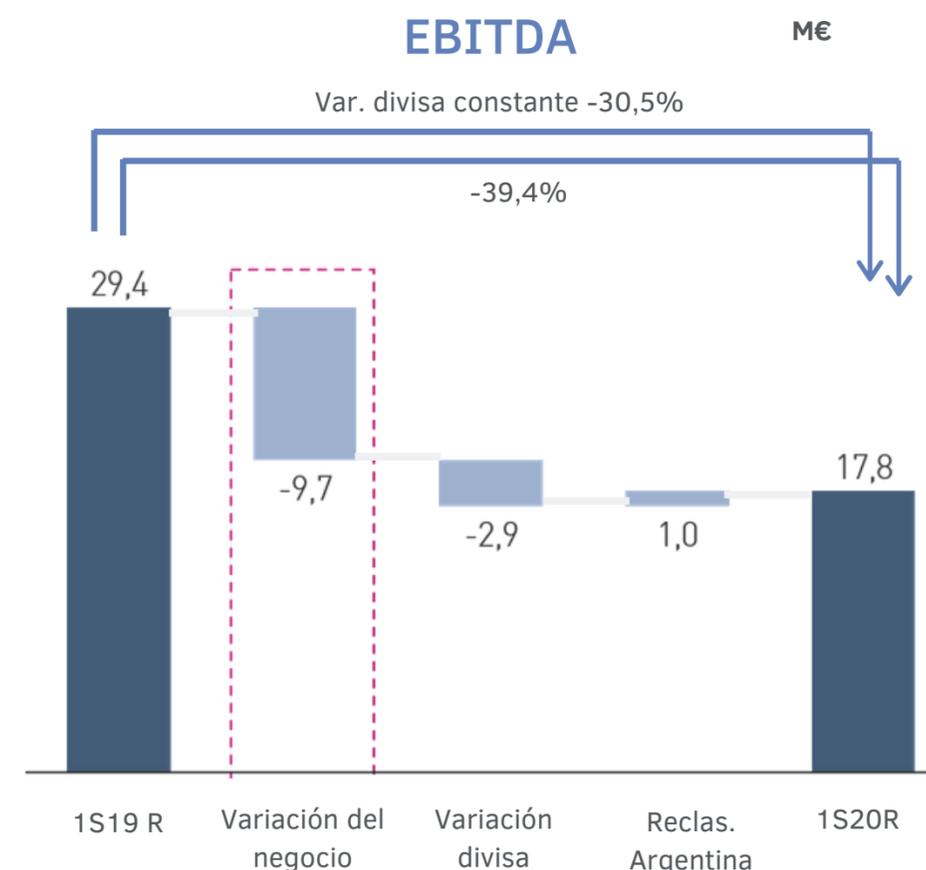
La reducción de ingresos sin considerar el efecto divisa ha sido de un 13,6%



Progresiva adaptación de costes



La reducción de EBITDA sin considerar el efecto divisa ha sido de un 30,5%

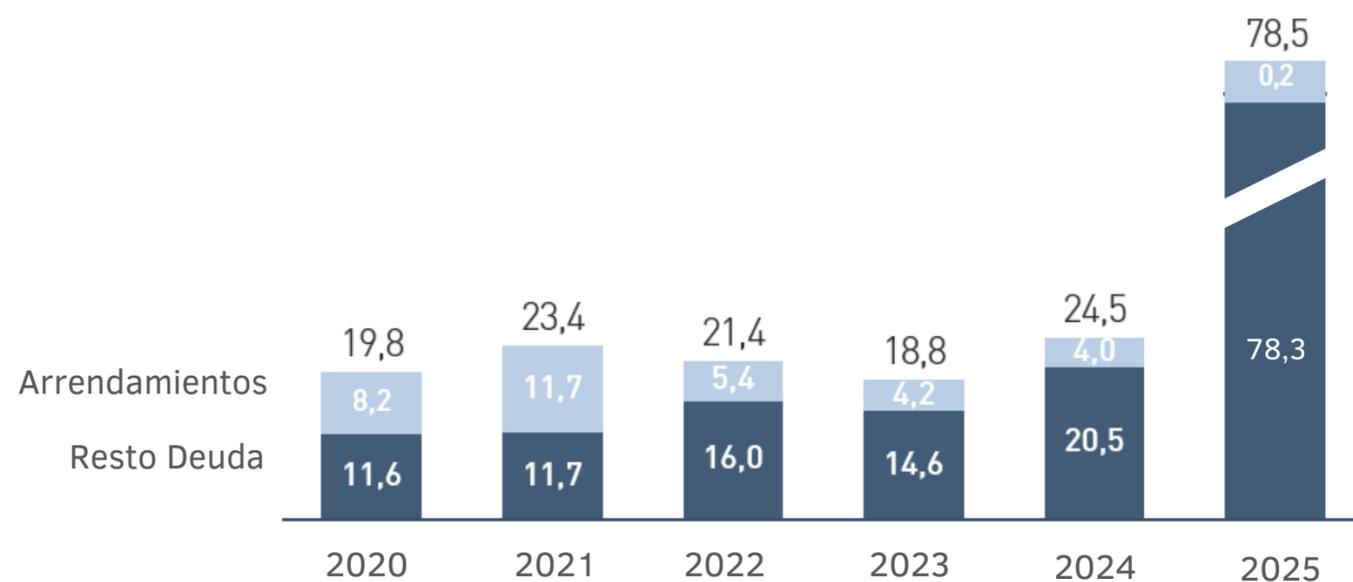
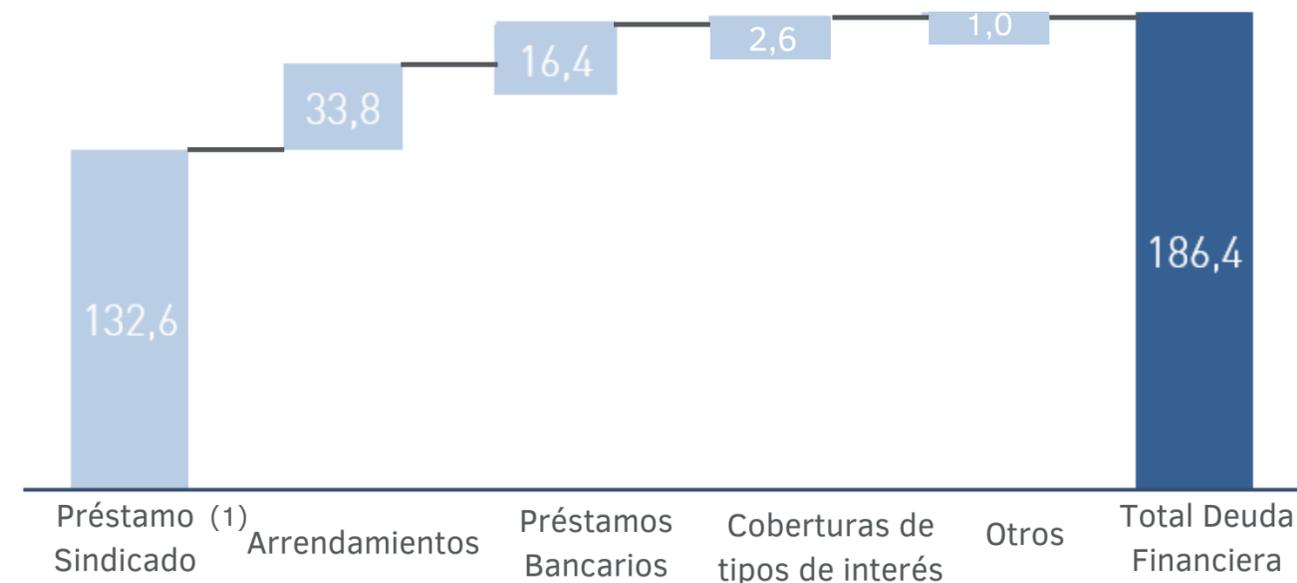


**DEUDA FINANCIERA NETA: VENCIMIENTO PRINCIPAL EN 2025**

	1S20	2019 FY
<b>Deuda Financiera Neta (DFN)</b>	<b>160,2</b>	<b>147,4</b>
Deuda Financiera	186,4	170,9
Caja y otros activos equivalentes	26,2	23,5
<b>Ratio DFN/EBITDA</b>	<b>3,3x</b>	<b>2,4x</b>

✓ 65% deuda con vencimiento desde 2023

✓ Coste medio deuda 5,4% vs 5,9% en 2019

**Calendario de Vencimientos a partir de 1S20****Composición de Deuda 1S20**

Trabajando para el Futuro

(1) Préstamo sindicado con Banco Santander, BBVA, Bankia, Banco Pichincha, EBN, y los fondos Muzinich y Arcano



## CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS 1S2020

	1S20	1S19
<b>Ingresos Operativos</b>	<b>182,6</b>	<b>238,0</b>
<b>EBITDA</b>	<b>17,8</b>	<b>29,4</b>
<hr/>		
<b>Margen EBITDA</b>	<b>9,8%</b>	<b>12,4%</b>
Amortizaciones y provisiones	(19,3)	(16,6)
<hr/>		
<b>EBIT</b>	<b>(1,5)</b>	<b>12,8</b>
Ingresos y gastos financieros	(8,2)	(8,5)
Diferencias de cambio	0,2	0,3
Resultados no recurrentes	(7,5)	(2,0)
Minoritarios, discontinuadas y particip. no estratégicas	1,1	(1,2)
Impuestos	2,0	0,1
<hr/>		
<b>Resultado Neto</b>	<b>(13,9)</b>	<b>1,5</b>

## SÓLIDA GENERACIÓN DE CAJA OPERATIVA

### FLUJO DE CAJA ÚLTIMOS 12 MESES / 1S20

	CF LTM 3T19-2T20	CF 1S20
<b>EBITDA</b>	<b>46,5</b>	<b>17,8</b>
Variación en el capital circulante operativo y otros movimientos	(17,1)	(3,6)
<b>Flujo de actividades de explotación recurrente</b>	<b>29,3</b>	<b>14,3</b>
Movimientos por resultados no-recurrentes	(9,5)	(6,7)
<b>Flujo de actividades de explotación</b>	<b>19,8</b>	<b>7,6</b>
Pagos por crecimiento inorgánico	(27,5)	-
Pagos por adquisición de inmovilizado material e intangible (CAPEX)	(6,7)	(2,3)
<b>Flujo de las actividades de inversión</b>	<b>(34,2)</b>	<b>(2,3)</b>
Financiación crecimiento inorgánico	30,0	-
Variación de deuda financiera, neto	(2,5)	9,4
Pagos y cobros de intereses, neto	(17,8)	(8,7)
<b>Flujo de las actividades de financiación</b>	<b>9,7</b>	<b>0,7</b>
<b>Flujo neto total de caja</b>	<b>(4,6)</b>	<b>6,0</b>
<b>Posición financiera neta inicial</b>	<b>35,1</b>	<b>23,5</b>
Aumento/(disminución), neto de caja y otros activos equivalentes	(4,6)	6,0
Tipo de cambio	(4,3)	(3,3)
<b>Posición financiera neta final</b>	<b>26,2</b>	<b>26,2</b>

- ✓ **Tasa de conversión** del EBITDA en Flujo de Caja de explotación recurrente: 63% en LTM y 80% en 1S20
- ✓ **Variación de los periodos medios** vs diciembre-19
  - Reducción del **periodo medio de pago** en 6,7%
  - Reducción del **periodo medio de transformación en caja** en 7,1%
- ✓ **Flujo de explotación no recurrente** por transformación del modelo productivo
- ✓ **CAPEX** 1,0%-1,5% s/ventas
- ✓ Reducción significativa del **coste financiero**
- ✓ **Posición financiera neta final de 26,2M€**

**VISIBILIDAD Y  
PERSPECTIVAS**



## VISIBILIDAD A 2020



- ✓ Ingresos y cartera de pedidos evolucionarán con la expectativa de **aumento en la actividad** en 2S20
- ✓ Transformación continua: mayor **productividad y eficiencia** en costes. **Adaptación de gastos** a la evolución de ingresos



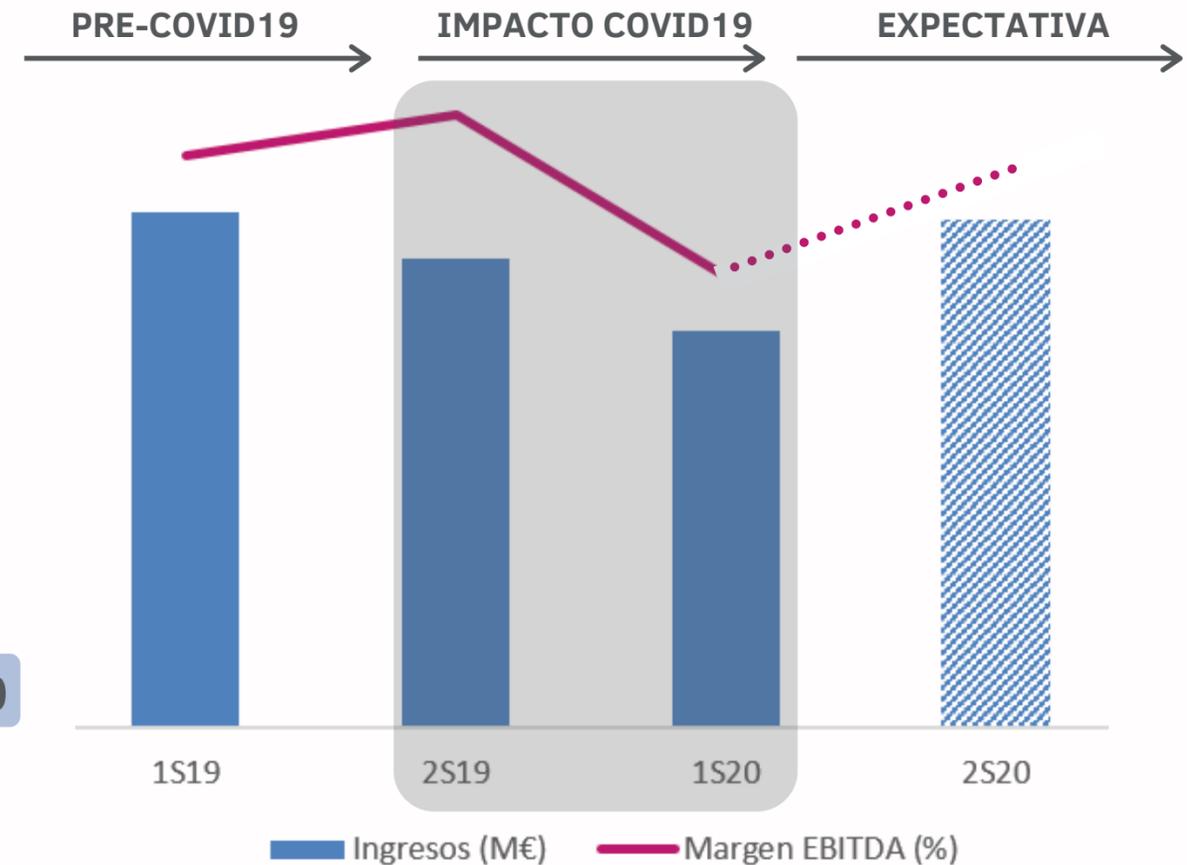
### PROGRESIVA RECUPERACIÓN DEL MARGEN EN 2S20

#### Primer semestre:

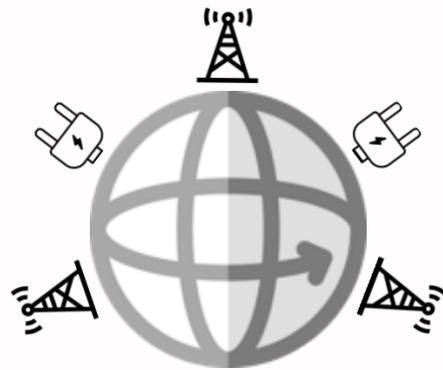
- ✓ **Impacto moderado** de la situación de emergencia en el primer trimestre que se acentúa en el segundo trimestre, cuyo mayor efecto se produjo en los meses de abril y mayo (segmentos IM y energía), **recuperación en junio**

#### Segundo semestre:

- ✓ Progresiva **recuperación de la actividad** en todos los segmentos de negocio. Geográficamente en **Europa** se está reflejando en un aumento de ingresos y en todos los indicadores de actividad desde el mes de junio. Se espera que los mercados de Brasil y Pacífico evolucionen de la misma manera, pero con una diferencia temporal



## PERSPECTIVAS AL 2022-2023



## DIVERSIFICACION

GEOGRAFÍA

65% - 70%

EUROPA

SECTOR

60% - 65%

TELECOMUNICACIONES



## CRECIMIENTO

INGRESOS

1.000M €  
(x2)FINANCIERO <sup>(1)</sup>

MARGEN EBITDA

8% - 9%

RATIO ENDEUDAMIENTO

&lt; 2x EBITDA

COSTE FINANCIACIÓN

&lt; 4,5%



El **posicionamiento estratégico** de Ezentis permite aprovechar las oportunidades que se están presentando en los sectores de Telecomunicaciones y Energía

Trabajando para el Futuro

(1) Sin considerar el efecto de la NIIF16

La información en la presenta diapositiva no es una previsión o una estimación de beneficios de Ezentis, sino sus expectativas sobre tendencias futuras, de carácter meramente aspiracional y programático, que atienden a las expectativas actuales, a las tendencias actuales y pasadas y a la evolución del negocio esperada en el mercado en el que opera la Sociedad y que, en todo caso, pueden no realizarse o sufrir variaciones y/o alteraciones como consecuencia de acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro

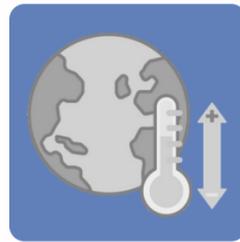




**SOSTENIBILIDAD**

**FOCALIZADOS EN LA SOSTENIBILIDAD**  
**PLAN 2020****GOBERNANZA**

- ✓ Publicación de una nueva **Política de Sostenibilidad**
- ✓ Puesta en marcha del **Comité de Sostenibilidad**
- ✓ Publicación de un Informe de Progreso como respuesta al compromiso adquirido con el **Pacto Mundial**
- ✓ Actualización del **Análisis de Materialidad**

**MEDIO AMBIENTE**

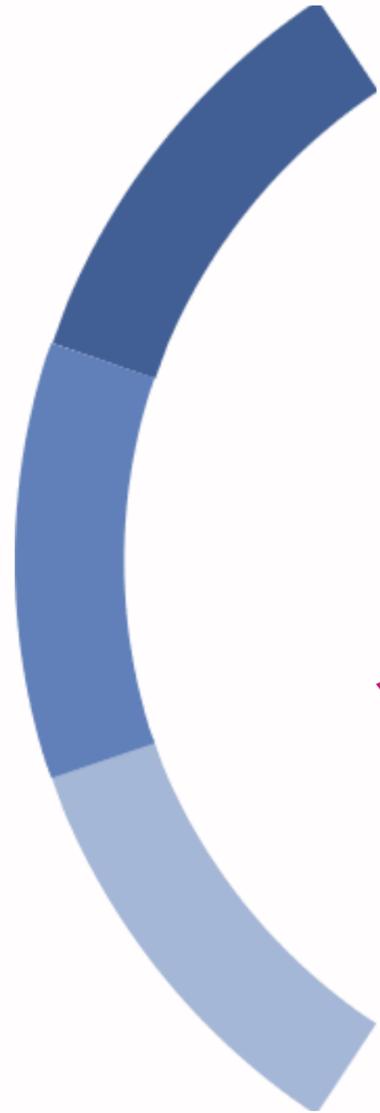
- ✓ Publicación de una nueva Política de **Cambio Climático**
- ✓ Integración del riesgo de cambio climático en el **Mapa de Riesgos** de la compañía
- ✓ Revisión del procedimiento de Cálculo de la **Huella de Carbono**

**GRUPOS DE INTERÉS**

- ✓ Reforzar la relación con los **Clientes** desde la sostenibilidad
- ✓ Búsqueda de alineación de criterios con **Inversores** ESG
- ✓ Aumento de iniciativas de sensibilización ambiental hacia **Empleados**

**CONTRIBUCIÓN A LA CRISIS SANITARIA GLOBAL**

Trabajamos para mejorar la conectividad en los hogares y en las actividades empresariales, un elemento esencial para la sostenibilidad económica y para la sociedad en su conjunto

**COMPROMETIDOS CON LA SOSTENIBILIDAD****PLAN DE SOSTENIBILIDAD AL 2022**

- ✓ Inclusión en **Índices de Sostenibilidad** de referencia (FTSE4GOOD, VIGEO...)
- ✓ Obtención de la Puntuación B en el cuestionario **CDP**
- ✓ Elaboración de un **SCIIF no Financiero** (SCIINF)
- ✓ Informe Anual **Integrado**
- ✓ **Homologación de Proveedores** con criterios de sostenibilidad
- ✓ **Auditorías de Seguridad** a contratistas y subcontratistas
- ✓ Compromiso de **Cero Accidentes**
- ✓ 60% de la flota con **Combustible Alternativo** en 2022



# CONCLUSIONES



## CONCLUSIONES

**Impacto** por la COVID19 pero con rentabilidad y generación de caja positiva

Mejora **progresiva** de la actividad en segundo semestre

**Posición de caja de 26 M€** en 1S20

Cartera con **visibilidad a 1,8 años**

Aumento de competitividad por nuestro **programa de transformación**

Mercado en consolidación con sólidas **palancas del crecimiento**

**Perspectivas** 2022-2023

AGRADECER EL COMPROMISO DE TODOS NUESTROS EMPLEADOS EN LA CONTINUIDAD DE LOS SERVICIOS  
ESENCIALES DE TELECOMUNICACIONES Y ENERGÍA

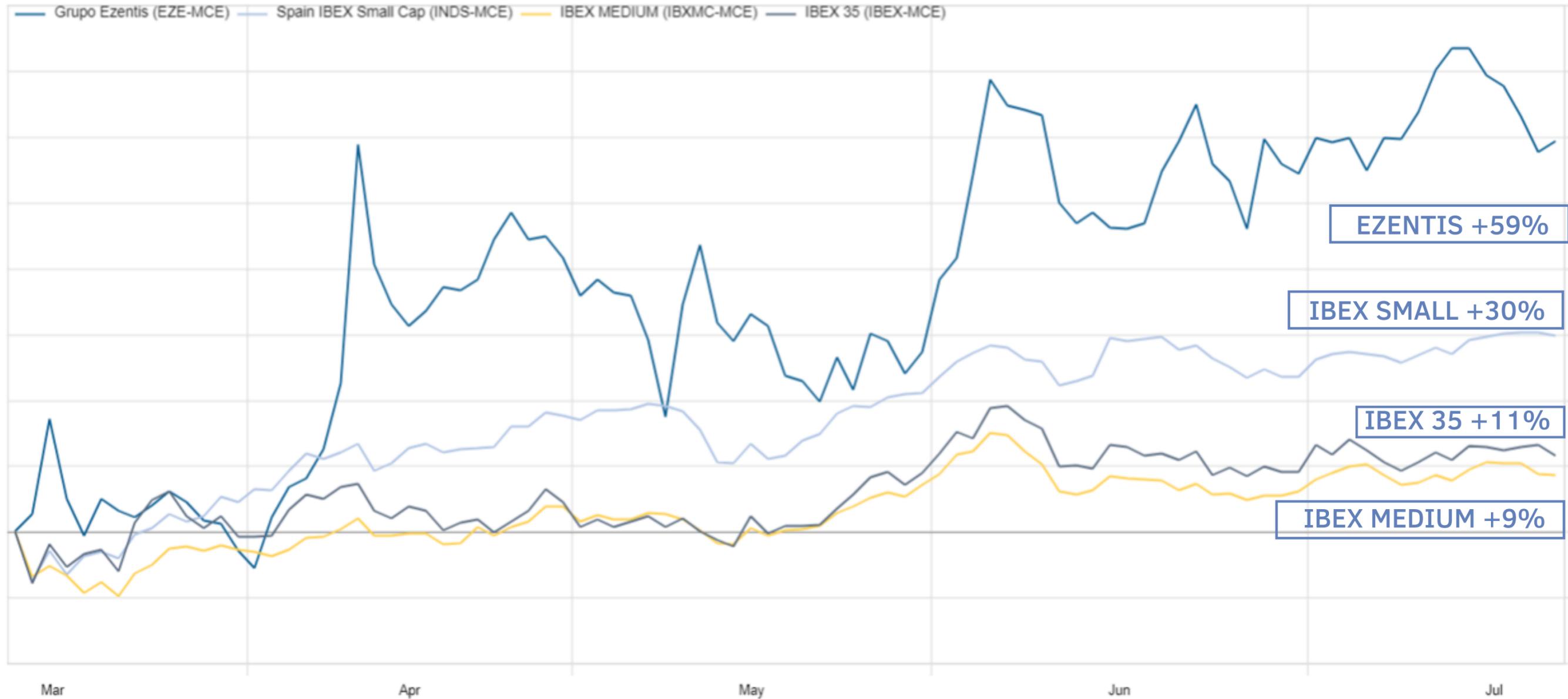


# ANEXOS

## EVOLUCIÓN DE LA ACCIÓN VS ÍNDICES DURANTE EL PERIODO DE CRISIS DEL COVID 19

**Grupo Ezentis SA (EZE-MAD)**

03/13/2020 to 07/22/2020(Daily) High: 173.30 Low: 94.38 Chg: 59,25%



Trabajando para el Futuro



**BALANCE CONSOLIDADO 1S20**

M€	1S20	2019		1S20	2019
			<b>Patrimonio Neto</b> <sup>(1)</sup>	<b>(12,868)</b>	<b>14,312</b>
<b>Activo no corriente</b>	<b>183,480</b>	<b>195,377</b>	<b>Pasivo no corriente</b>	<b>170,679</b>	<b>160,309</b>
Inmovilizado material e intangible	117,785	131,270	Deuda financiera	133,867	120,093
Inversiones financieras a largo plazo	17,067	17,830	Pasivos por arrendamientos NIIF 16	16,804	15,130
Activos por impuesto diferido	48,628	46,277	Otros pasivos no corrientes	20,008	25,086
<b>Activo corriente</b>	<b>160,397</b>	<b>183,634</b>	<b>Pasivo corriente</b>	<b>186,066</b>	<b>204,390</b>
Activos mantenidos para la venta	893	7,037	Pasivos vinculados con activos mantenidos para la venta	1,780	3,585
Existencias	24,694	23,929	Deuda financiera	25,644	23,714
Deudores comerciales y otros activos corrientes	108,620	129,165	Pasivos por arrendamientos NIIF 16	10,074	11,976
Tesorería y otros activos equivalentes	26,190	23,503	Otros pasivos corrientes	148,568	165,115
<b>TOTAL</b>	<b>343,877</b>	<b>379,011</b>	<b>TOTAL</b>	<b>343,877</b>	<b>379,011</b>

(1) El patrimonio neto de la sociedad individual Grupo Ezentis S.A.en 1S20 asciende a 130,5 M€



**AVISO LEGAL**

El presente documento ha sido elaborado por EZENTIS, únicamente para su uso durante la PRESENTACIÓN DEL PRIMER SEMESTRE DE 2020 y para los inversores institucionales y profesionales del mismo sector. En consecuencia, no podrá ser divulgado ni hecho público ni utilizado por ninguna otra persona física o jurídica con una finalidad distinta a la arriba expresada sin el consentimiento expreso y por escrito de EZENTIS. EZENTIS no asume ninguna responsabilidad por el contenido del documento si este es utilizado con una finalidad distinta a la expresada anteriormente. La información y cualesquiera opiniones y afirmaciones contenidas en este documento no han sido verificadas por terceros independientes, por lo que ni implica ni explícitamente se otorga garantía alguna sobre la imparcialidad, precisión, plenitud o corrección de la información o de las opiniones y afirmaciones que en él se expresan. Ni Ezentis, ni sus filiales asumen responsabilidad de ningún tipo, con independencia de que concurra o no negligencia o cualquier otra circunstancia, respecto de los daños o pérdidas que puedan derivarse de cualquier uso de este documento o de su contenidos. Este documento no constituye un documento de naturaleza contractual, ni podrá ser utilizados para integrar o interpretar ningún contrato o cualquier otro tipo de compromiso. Este documento no constituye una oferta ni invitación a suscribir o adquirir acciones, de conformidad con lo establecido en el Real Decreto Legislativo 4/2015, de 23 de octubre, por el que se aprueba el texto refundido de la Ley del Mercado de Valores, del Mercado de Valores, en el Real Decreto-Ley 5/2005, de 11 de marzo, y/o en el Real Decreto 1310/2005, de 4 de noviembre, y su normativo de desarrollo. Esta comunicación contiene informaciones o declaraciones con previsiones de futuro sobre Ezentis que están sometidas a riesgos e incertidumbres que pueden hacer que los resultados y desarrollos reales difieran de aquellos expresados o implícitos en dichas informaciones o declaraciones sobre previsiones de futuro. Las informaciones o declaraciones con previsiones de futuro se refieren exclusivamente a la fecha en la que se manifestaron, no constituyen garantía alguna de resultados futuros y no han sido revisados por los auditores de EZENTIS. Se recomienda no tomar decisiones sobre la base de informaciones o declaraciones con previsiones de futuro. La totalidad de las informaciones o declaraciones con previsiones de futuro reflejadas en el documento emitidas por EZENTIS o cualquiera de sus consejeros, directivos, empleados o representantes quedan sujetas, expresamente, a las advertencias realizadas. Las informaciones o declaraciones con previsiones de futuro incluidas en este documento están basadas en la información disponible a la fecha de esta comunicación.



[investor.relations@ezentis.com](mailto:investor.relations@ezentis.com)

[accionistas@ezentis.com](mailto:accionistas@ezentis.com)

[www.ezentis.com](http://www.ezentis.com)

[Linkedin Ezentis](#)

[App Ezentis Investor  
Relations para iOS](#)

[App Ezentis Investor  
Relations para Android](#)