EZENTIS

PRESENTACIÓN RESULTADOS TERCER TRIMESTRE 2020

Noviembre 2020

ÍNDICE

Claves del período	01
Resultados	12
Perspectivas y tendencias	19
Conclusiones	28
Anexos	30

01

CLAVES DEL PERIODO

CLAVES DEL PERÍODO

Aumento de la actividad. Progresiva mejora de los ingresos	281M€ en 9M20	+7% 3T/2T
Plan de transformación: eficiencia y productividad	12,4% 3T (8,9% 2T) Margen EBITDA	Reducción de 3.908 personas (1)
Sólida cartera comercial (backlog)	647 M€	1,6 x s/ingresos (últimos 12 meses)
Estrategia de crecimiento en Europa	46% s/ ing. 9M20 (30% en 9M19, 8% en 2014)	Tendencia 2022-23 65-70%
Entrada en el negocio de Ingeniería de Seguridad	Adquisición Enesys/ Pentágono Sist. Seguridad	Clientes - Iberdrola Movistar/Prosegur
Medidas efectivas contra el COVID-19	Protocolos Salud y Seguridad	Sin incidencia en el negocio

Trabajando para el Futuro

(1) Reducción neta de la plantilla superior al 20% en 9M20 respecto al cierre de 2019

PRINCIPALES MAGNITUDES 9M 2020

INGRESOS (1)	281,3 M€
EBITDA (1)	30,2 M€
POSICIÓN CAJA	18,7M€
EFECTO DIVISA EN INGRESOS EN EBITDA	 -36M€ -6M€

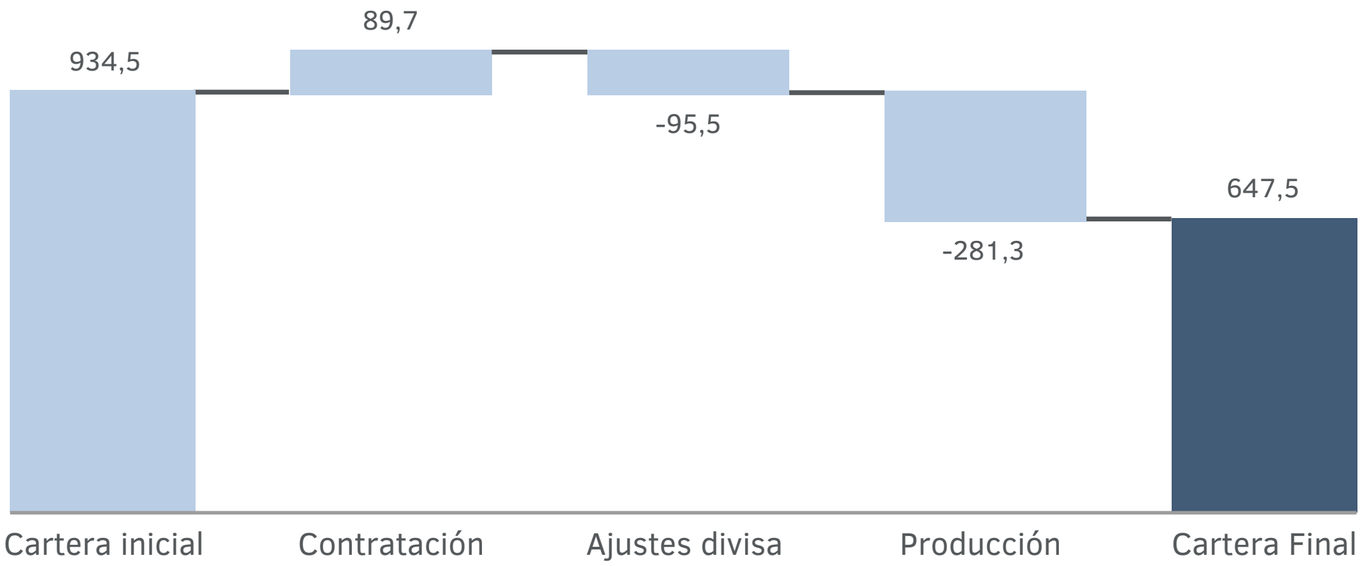
CARTERA	647,5 M€
MARGEN EBITDA	10,7%
DEUDA FINANCIERA NETA	3,6x
RESULTADO NETO	-23,9M€
RESULTADO NO RECURRENTE	-14,8M€

(1) Considera Argentina como actividad continuada a efectos comparativos

Trabajando para el Futuro

EVOLUCIÓN CARTERA COMERCIAL

CARTERA DIC/19 A SEP/20 (M€)



Contratación acumulada a septiembre: 90M€

Contratación adicional en el mes de octubre: 134M€

Trabajando para el Futuro

HUELLA GEOGRÁFICA DIVERSIFICADA

MÉXICO
Telefónica, AT&T

COLOMBIA
Telefónica

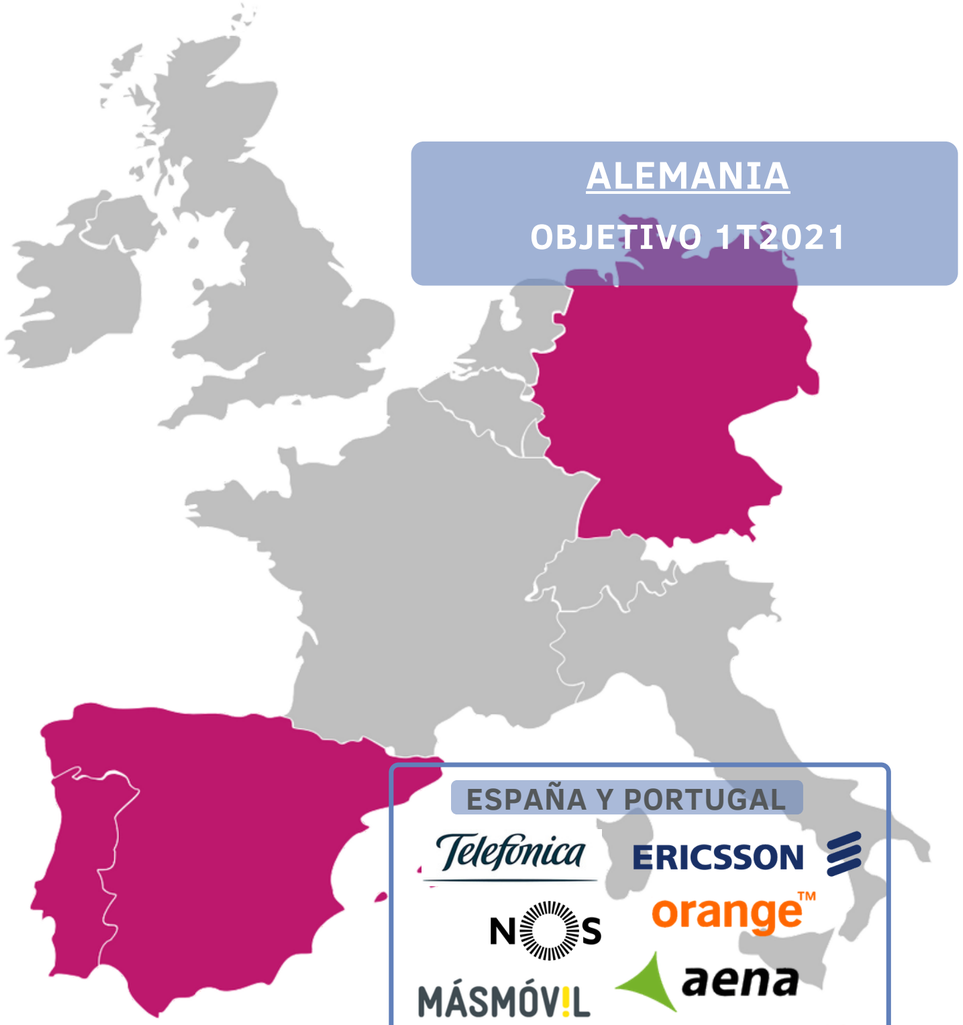
PERÚ
Telefónica, Claro, entel, Enosa

BRASIL
vivo, Claro, enel, NEOENERGIA, Light, TIM

CHILE
Telefónica, Claro, entel, Naturgy, grupo saesa, CHILQUINTA energía

ARGENTINA
Telefónica, Naturgy

ARGENTINA
Activo para la Venta



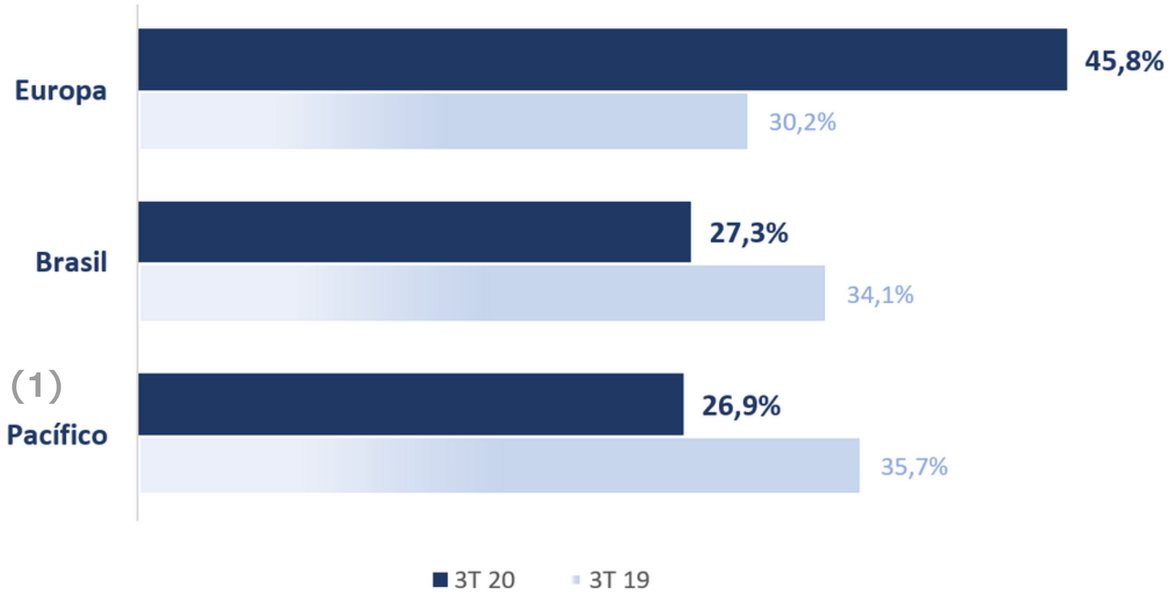
ALEMANIA
OBJETIVO 1T2021

ESPAÑA Y PORTUGAL
Telefónica, ERICSSON, NOS, orange, MÁSMÓVIL, aena, MOVISTAR PROSEGUR ALARMAS, euskaltel, IBERDROLA

Trabajando para el Futuro

INGRESOS POR GEOGRAFÍA Y SECTOR: MAYOR PRESENCIA EN EUROPA

Generación de Ingresos por Zona Geográfica



Generación de Ingresos por Sector 3T20

Trabajando para el Futuro

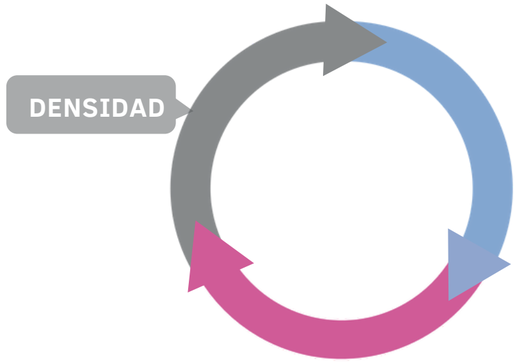
(1) Porcentajes países Pacífico: Chile: 15,6% 3T20/20,2% 3T19; Perú: 5,3% 3T20/8,5% 3T19; Argentina 3,0% 3T20/3,2% 3T19; México: 1,4% 3T20/1,7% 3T19; Colombia: 1,6% 3T20/2,0% 3T19

CRECIMIENTO DE NUESTRA ACTIVIDAD

	EUROPA	BRASIL	PACÍFICO
Variación de Ingresos 3T/2T: (en moneda constante)	+27,5%	+2,9%	-6,9%
Cartera comercial: (a septiembre)	269M€ peso sobre cartera total (42%)	160M€ peso sobre cartera total (25%)	218M€ peso sobre cartera total (33%)
Reducción número de empleados: (acumulado a septiembre)	227	1.598	2.083

CLAVES DEL MODELO DE NEGOCIO

DENSIDAD



- ✓ Alcance del **tamaño crítico** más rentable.
- ✓ **Consolidación** del mercado.
- ✓ Foco en grandes **volúmenes de negocio**.

CLIENTES

- **Tasa de renovación** grandes contratos en 2020 del >90% (indicador de Confianza y Calidad. Garantía de negocio a medio plazo). Máxima calidad de clientes
- **Cartera contratos** 1,6 veces sobre ingresos últimos 12 meses. Contratación a 30 sep 90 M€ (1)

Telecomunicaciones

- TIM – Brasil. renovac. 36 meses
- vivo – Brasil. renovac. 24 meses
- MÁSMÓVIL – España. ampliac. 24 meses
- euskaltel, Virgin – España. adjudic. 24 meses
- Telefónica – España. adjudic. Fusión TI 36 meses; España. ampliación c. Bucle 12 meses; Perú. renovación c. FLM 36 meses

Energía

- enel – Brasil. ampliac. +2,3 veces
- COORDINADOR ELÉCTRICO NACIONAL – Chile. adjudicación

Ingeniería de seguridad

- IBERDROLA – España (contrato Inst. y Mant.)
- MOVISTAR PROSEGUR ALARMAS – España (adjudicación 24 meses)

ADQUISICIONES

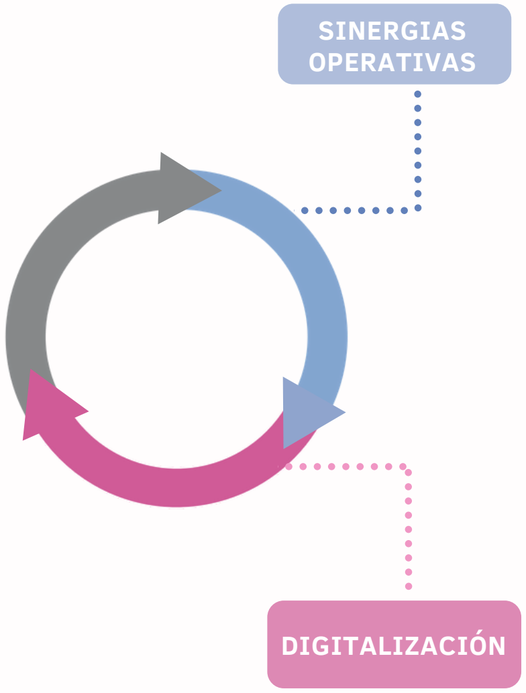
Ingeniería de seguridad

- **Enesys Ingeniería y Seguridad** en 1S20 (instalación y mantenimiento sistemas seguridad)
- **Pentágono Sistemas Electrónicos de Alta Seguridad** en 3T20 (instalación y mantenimiento sistemas seguridad en ramas energía e industrial)

(1) Contratación de 1 oct a 30 oct: 134M€

CLAVES DEL MODELO DE NEGOCIO

SINERGIAS OPERATIVAS Y DIGITALIZACIÓN



✓ Eficiencia en gestión de recursos

- **Plan de transformación:** Eficiencia y productividad — 12,4% 3T (8,9% 2T) Margen EBITDA
- **Reducción de empleados** — 3.908 personas (1)

(1) Reducción neta de la plantilla superior al 20% en 9M20 respecto al cierre de 2019

✓ Digitalización: proyectos principales

- **Proyecto PRAXIS** — Herramienta ORACLE

  Control de los recursos, auditorías de calidad y seguridad e incidencias en tiempo real

- **Proyecto FLOTA** — Herramienta PULPOMATIC

  Control de combustible, posicionamiento y verificación de rutas

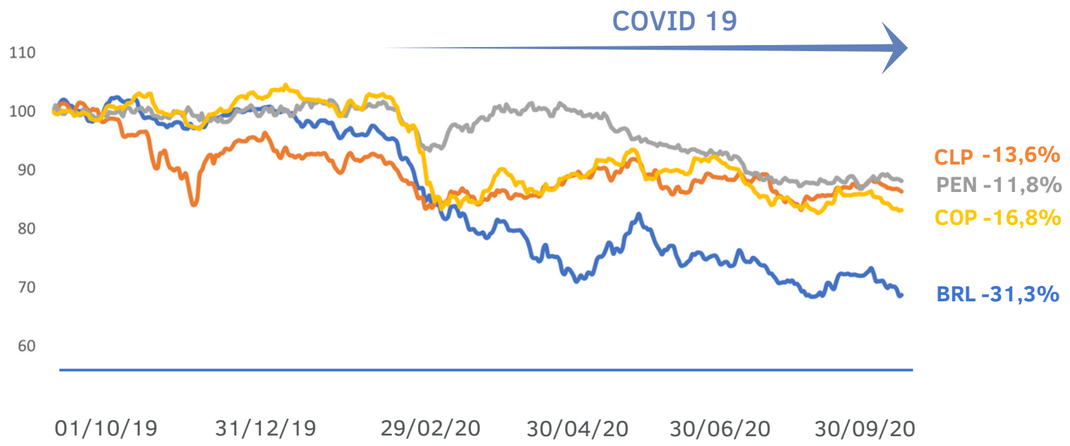
- **Proyecto FINANCIERO** — Herramienta SAP

  Herramientas digitales para presupuestación, tesorería, activos, compras, logística, facturación y reporting

EVOLUCIÓN DE LAS DIVISAS LATINOAMERICANAS

- **Depreciación de las monedas latinoamericanas** respecto al euro durante el período
- **Impacto sobre ingresos** de -36M€ y **en Ebitda** de -6M€
- **Mayor efecto** sobre los ingresos de **Brasil** y **Chile**. Resto de divisas tiene un peso menor en ingresos (Perú 5,3%, Colombia 1,6%)
- Nuestro modelo de gestión:
  - **Cobertura natural** de cobros y pagos en divisas locales
  - Mayor generación de **ingresos en euros** (Europa = 46% s/1S20)
  - La evolución de la **inflación y tipos de interés** en Brasil y Pacífico permiten el control de costes
  - La mayoría de los **contratos** están **indexados a la inflación**

Evolución Tipos de Cambio LTM- Base 100

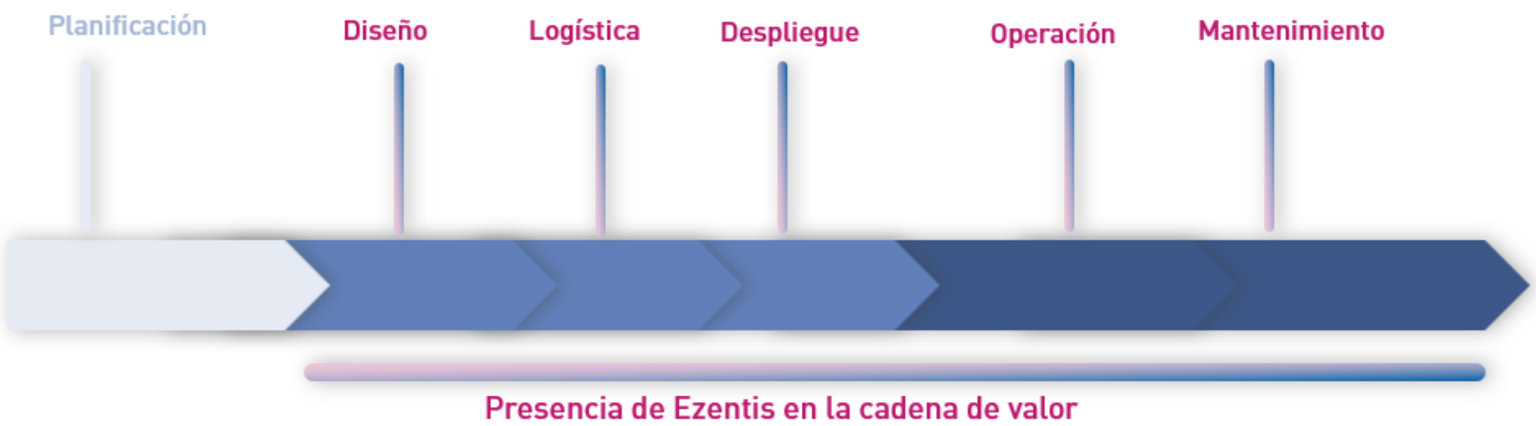


Trabajando para el Futuro

MODELO DE NEGOCIO RESILIENTE

MAYOR PRESENCIA EN LA CADENA DE VALOR

✓ Mercado en **Crecimiento** ✓ Mercado en **Concentración** ✓ **Externalización** de operadoras



Diseño, Logística y Despliegue

- Foco de los clientes en su **"Core Business"** implica mayor externalización de las fases de diseño, logística y despliegue
- Logística como **valor añadido** al Despliegue y O&M

Operación y Mantenimiento

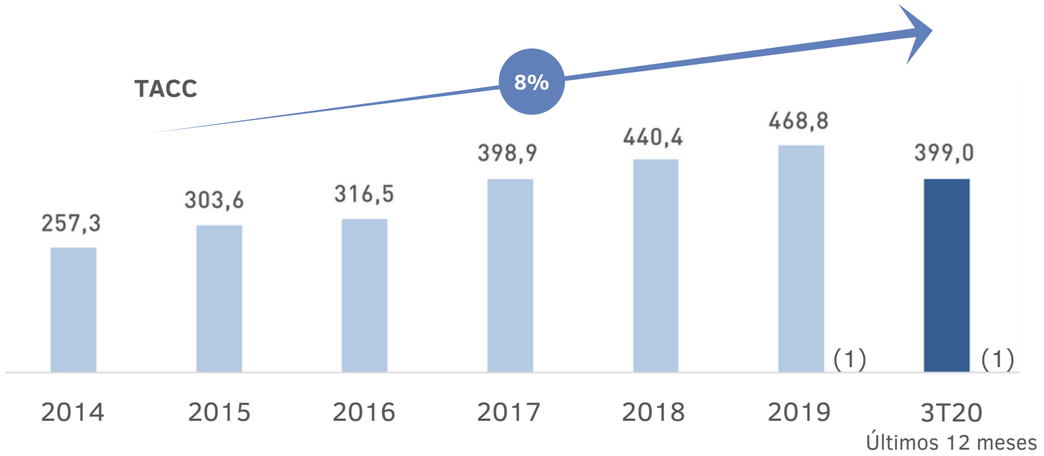
- Mercado: **stock de infraestructuras**
- O&M ligado a gastos operativos (**OPEX**)
- Contratos a medio plazo: **3-5 años**
- **Márgenes estables** con incentivos por calidad y ajuste por inflación

Trabajando para el Futuro

RESULTADOS

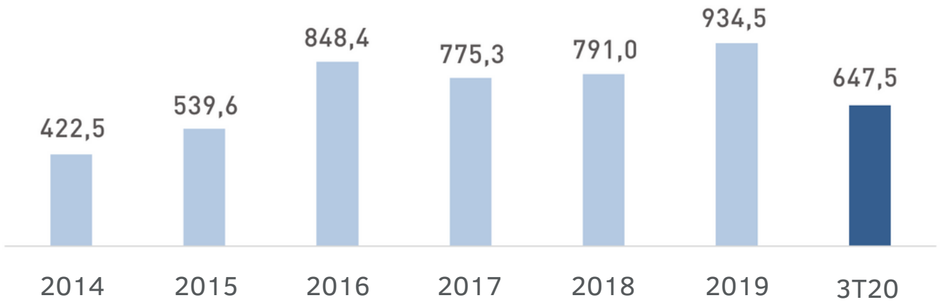
MODELO DE NEGOCIO RESILIENTE

Evolución de Ingresos M€



(1) Considera Argentina como actividad continuada a efectos comparativos

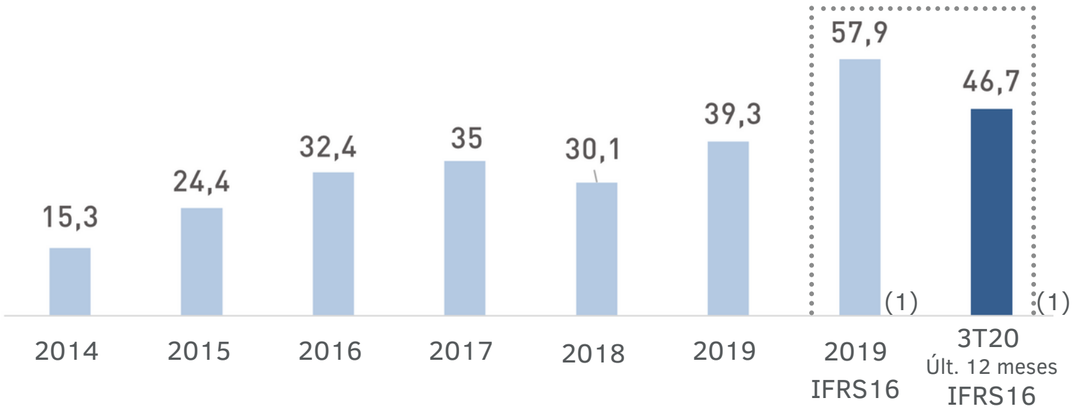
Evolución de la Cartera M€



Cartera /Ingresos	1,6x	1,8x	2,6x	1,9x	1,7x	2,1x	1,6x

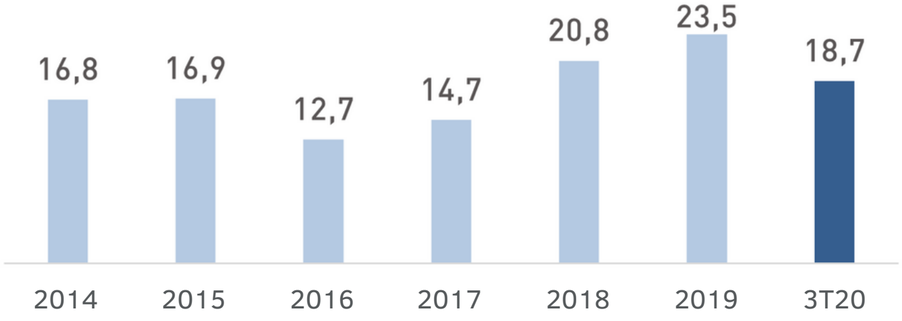
Últimos 12 meses

Evolución de EBITDA M€



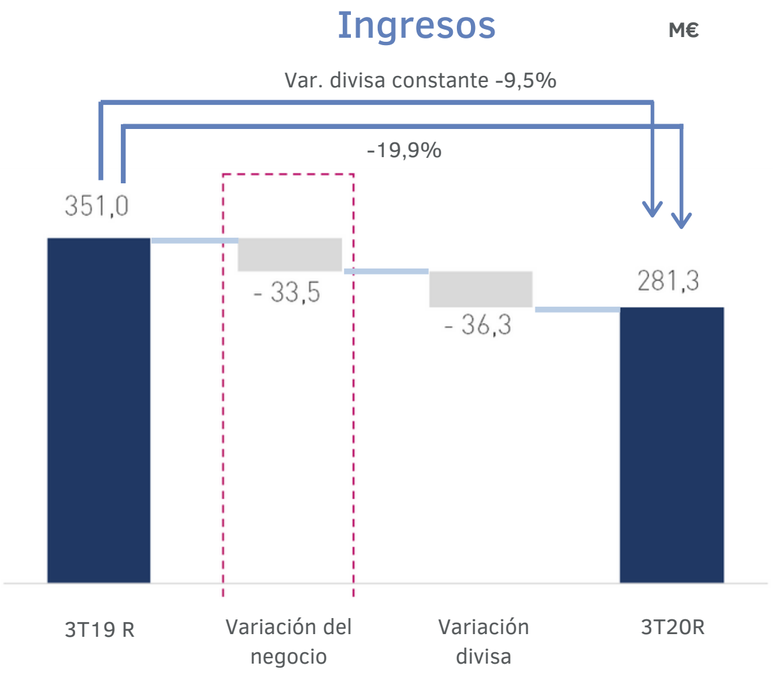
(1) Considera Argentina como actividad continuada a efectos comparativos

Posición de Caja M€

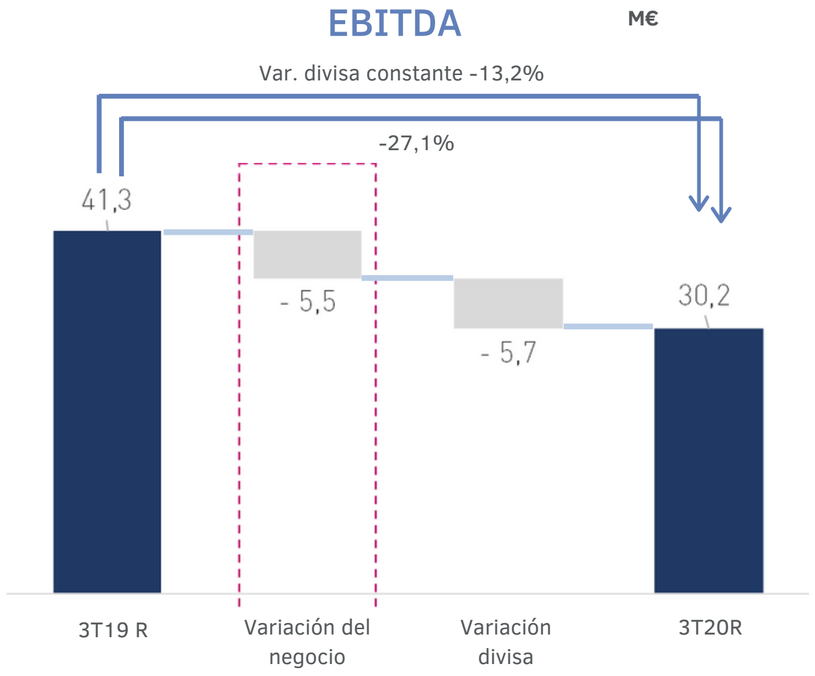


Trabajando para el Futuro

EVOLUCIÓN INGRESOS Y EBITDA



- Menor actividad en instalación y mantenimiento en hogares, limitación a las portabilidades de telefonía y restricciones en "corte y reposición" en energía debido a la situación de emergencia sanitaria
- La reducción de ingresos sin considerar el efecto divisa ha sido de un 9,5% (vs 11,1% en 1S20)



- Progresiva adaptación de costes
- La reducción de EBITDA sin considerar el efecto divisa ha sido de un 13,2% (vs 27,7% en 1S20)
- La disminución del EBITDA ha sido 10 p.p. inferior a la registrada en el 1S20

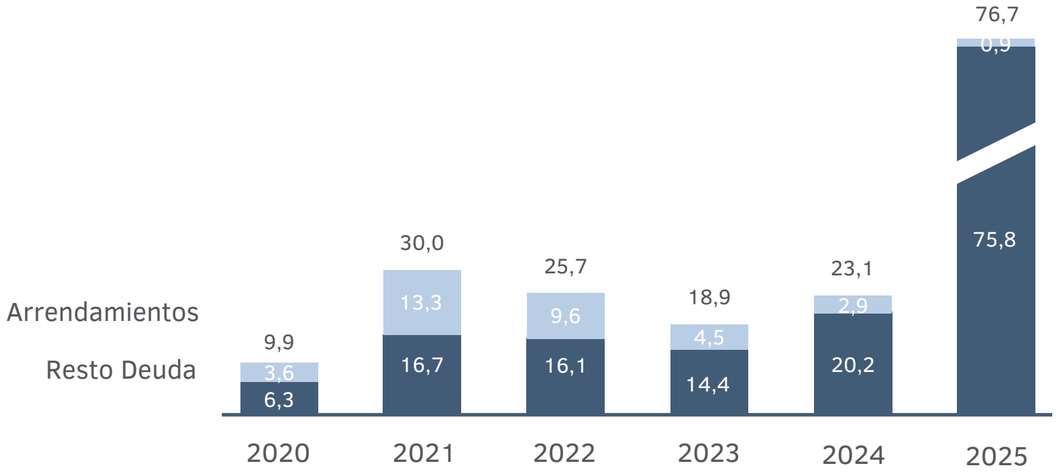
DEUDA FINANCIERA NETA: VENCIMIENTO PRINCIPAL EN 2025

	3T20	2019 FY
Deuda Financiera Neta (DFN)	**165,5**	**147,4**
Deuda Financiera	184,3	170,9
Caja y otros activos equivalentes	18,7	23,5
Ratio DFN/EBITDA (1)	**3,6x**	**2,4x**

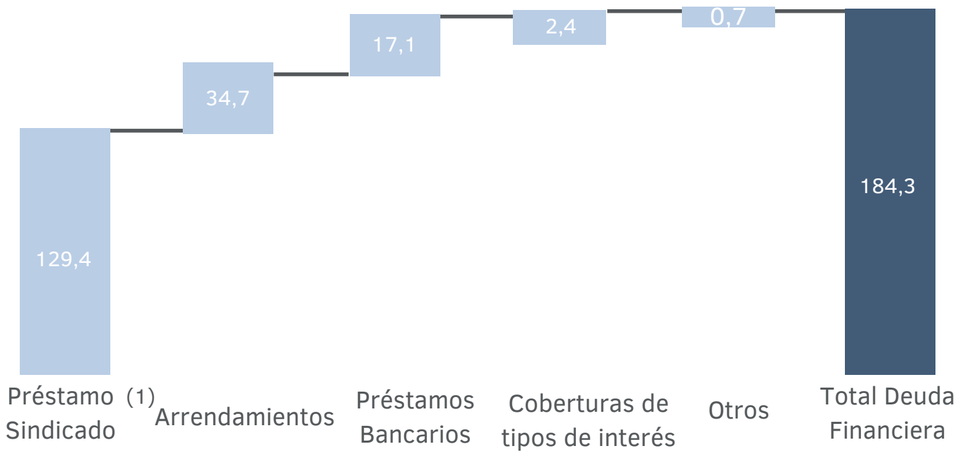
(1) EBITDA proforma últimos 12 meses

- ✓ 64% deuda con vencimiento desde 2023
- ✓ Coste medio deuda 5,4% vs 5,9% en 2019
- ✓ Financiación adicional de 18M€ con garantía de las líneas ICO (Instituto de Crédito Oficial)

Calendario de Vencimientos a partir de 3T20



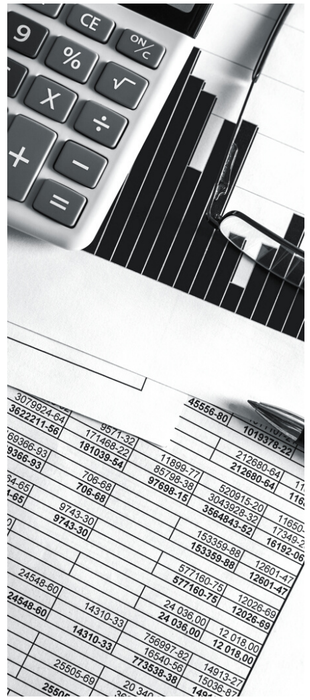
Composición de Deuda 3T20



Trabajando para el Futuro

(1) Préstamo sindicado con Banco Santander, BBVA, Bankia, Banco Pichincha, EBN, y los fondos Muzinich y Arcano. Incluye 18M€ de financiación con garantía de las líneas ICO

CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS 9M 2020



M€	9M20 (1)	9M19 (2)
Ingresos	**281,3**	**351,0**
EBITDA	**30,2**	**41,3**
Margen EBITDA	**10,7%**	**11,8%**
EBIT	**(1,8)**	**16,2**
Resultado Financiero Neto	(11,0)	(12,8)
Impuestos y Minoritarios	3,7	2,6
Resultado Neto antes No Rec.	**(9,2)**	**6,0**
Resultados no recurrentes	(14,8)	(3,0)
Resultado Neto	**(23,9)**	**3,0**

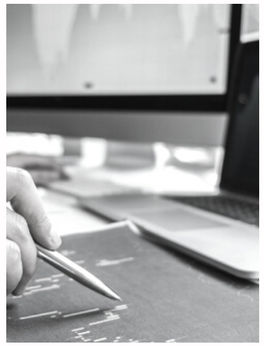
(1) Considera Argentina como actividad continuada a efectos comparativos. Incluye Raco en operaciones discontinuadas

(2) Incluye Raco, Thaumat y CyS en operaciones discontinuadas

Trabajando para el Futuro

CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS 3T 2020

EVOLUCIÓN TRIMESTRAL (1)



M€	1T20	2T20	3T20	Evolución	
Ingresos	**101,9**	**86,5**	**92,8**		Recuperación progresiva de la actividad
EBITDA	**10,9**	**7,7**	**11,5**		Aumento significativo de márgenes: Eficiencia y productividad
Margen EBITDA	**10,7%**	**8,9%**	**12,4%**		
EBIT	**2,6**	**(3,3)**	**(1,1)**		Reducción de los Gastos Financieros
Resultado Financiero Neto	(3,8)	(4,3)	(3,0)		
Impuestos y Minoritarios	1,6	0,8	1,3		
Rdo. Neto antes No Rec.	**0,4**	**(6,8)**	**(2,7)**		Covid-19 (-1,9M€) Plan de Transformación (-12,9M€)
Resultados no recurrentes	(1,3)	(6,2)	(7,3)		
Resultado Neto	**(1,0)**	**(13,0)**	**(10,0)**		
Cartera M€	805,9	719,6	647,5		1,6xs Ingresos en últimos 12 meses
Contratación Acum M€	20,2	50,3	89,7		Progresivo aumento de actividad
Número empleados	11.747	10.217	9.776		Reducción neta superior al 20% respecto a 2019

(1) Considera Argentina como actividad continuada a efectos comparativos. Incluye Raco en operaciones discontinuadas

Trabajando para el Futuro

GENERACIÓN DE CAJA

FLUJO DE CAJA ÚLTIMOS 12 MESES / 9M20

M€	Flujo Caja Últ 12 meses	Flujo Caja 9M20
EBITDA	**46,7**	**30,2**
Variación en el capital circulante operativo y otros movimientos	(31,0)	(16,4)
Flujo de actividades de explotación recurrente	**15,6**	**13,7**
Movimientos por resultados no-recurrentes	(15,5)	(14,8)
Flujo de actividades de explotación	**0,1**	**(1,1)**
Pagos por crecimiento inorgánico (1)	(0,9)	(0,9)
Pagos por adquisición de inmovilizado material e intangible (CAPEX)	(6,1)	(3,8)
Flujo de las actividades de inversión	**(7,0)**	**(4,7)**
Financiación crecimiento inorgánico	30,0	-
Variación de deuda financiera, neto	(10,8)	19,1
Pagos y cobros de intereses, neto	(19,4)	(13,7)
Flujo de las actividades de financiación	**(0,1)**	**5,5**
Flujo neto total de caja	**(7,0)**	**(0,3)**
Saldo Tesorería y Equivalentes al Inicio Período	**31,1**	**23,5**
Aumento/(disminución), neto de caja y otros activos equivalentes	(7,0)	(0,3)
Efecto Tipo de cambio	(5,4)	(4,6)
Saldo Tesorería y Equivalentes al Final Período	**18,7**	**18,7**

(1) Pago por adquisición de Pentágono Sistemas de Seguridad

FLUJO ACTIVIDADES DE EXPLOTACIÓN

- ✓ **Deterioro de la caja operativa** generada por:
  - Efecto COVID-19. Lenta recuperación del negocio en LATAM
  - Transformación de la estructura organizativa
- ✓ **Mejora de la tasa de conversión** del EBITDA en Flujo de Caja de explotación recurrente: 33% en LTM y 45% en 3T20
- ✓ Reducción del **periodo medio de transformación en caja** de 8,4% vs diciembre19

FLUJO ACTIVIDADES DE INVERSIÓN

- ✓ **CAPEX** 1,0%-1,5% s/ventas

FLUJO ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN

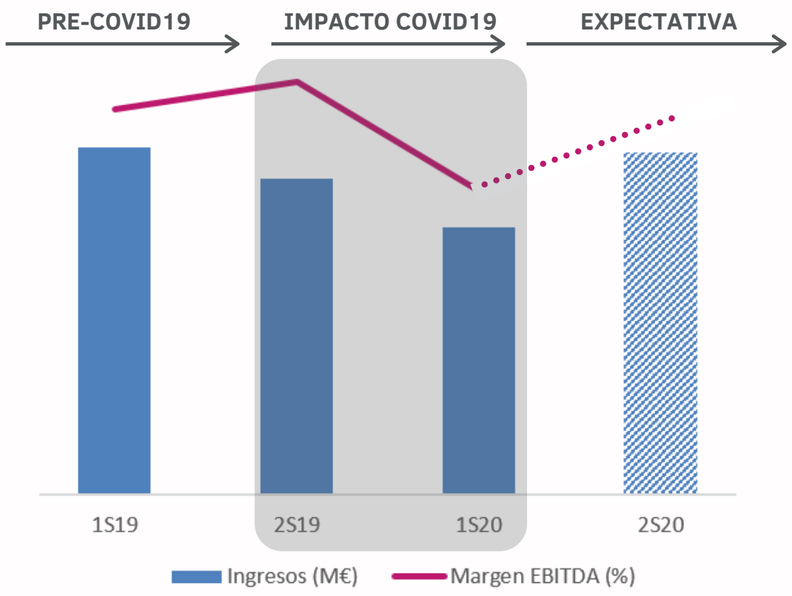
- ✓ **Financiación adicional** de 18M€ con garantía de líneas ICO
- ✓ Reducción significativa del **coste financiero**
- ✓ **Cumplimiento** con las obligaciones derivadas de la financiación

- ✓ **Efecto depreciación divisas LATAM** de -5M€

19

PERSPECTIVAS Y TENDENCIAS

VISIBILIDAD A 2020



PROGRESIVA RECUPERACIÓN DEL MARGEN EN 2S20

Primer semestre:

- ✓ **Impacto moderado** de la situación de emergencia en el 1T20 acentuado en el 2T20. Mayor efecto en abril y mayo (segmentos Instalación en hogares y Energía). Comienzo de la **recuperación en junio en España**

Segundo semestre:

- ✓ Progresiva **recuperación de actividad**. Geográficamente **Europa** refleja un aumento de ingresos y en indicadores de actividad desde junio. Brasil y Pacífico evolucionan con un desplazamiento hacia 4T20 y 1T21

Trabajando para el Futuro

La información en la presente diapositiva no es una previsión o una estimación de beneficios de Ezentis, sino sus expectativas sobre tendencias futuras, de carácter meramente aspiracional y programático, que atienden a las expectativas actuales, a las tendencias actuales y pasadas y a la evolución del negocio esperada en el mercado en el que opera la Sociedad y que, en todo caso, pueden no realizarse o sufrir variaciones y/o alteraciones como consecuencia de acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro

PERSPECTIVAS AL 2022-2023

DIVERSIFICACION

GEOGRAFÍA

65% - 70%

EUROPA

SECTOR

60% - 65%

TELECOMUNICACIONES

CRECIMIENTO

INGRESOS

1.000M €

(x2)

FINANCIERO (1)

MARGEN EBITDA

8% - 9%

RATIO ENDEUDAMIENTO

< 2x EBITDA

COSTE FINANCIACIÓN

< 4,5%

El **posicionamiento estratégico** de Ezentis permite aprovechar las oportunidades que se están presentando en los sectores de Telecomunicaciones y Energía

Trabajando para el Futuro

(1) Sin considerar el efecto de la NIIF16

La información en la presenta diapositiva no es una previsión o una estimación de beneficios de Ezentis, sino sus expectativas sobre tendencias futuras, de carácter meramente aspiracional y programático, que atienden a las expectativas actuales, a las tendencias actuales y pasadas y a la evolución del negocio esperada en el mercado en el que opera la Sociedad y que, en todo caso, pueden no realizarse o sufrir variaciones y/o alteraciones como consecuencia de acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro

EZENTIS: PALANCAS DEL CRECIMIENTO EN MERCADOS

ALEMANIA

Contexto

- ✓ Desarrollo a nivel nacional de infraestructuras con redes de gigabits para cubrir el **100% de los hogares en 2025**
- ✓ Mercado potencial FTTH: plan general de despliegue de fibra óptica para conectar **24 millones de hogares adicionales** en el periodo (actualmente hay 5 millones de hogares conectados)
- ✓ El Gobierno promueve un marco regulatorio favorable a la inversión. **Financiación** con fondos públicos y privados

Oportunidad para Ezentis

- ✓ Ventaja competitiva: **experiencia** en desarrollo de **infraestructuras FTTH** en España, uno de los principales mercados mundiales en el desarrollo de las mismas, así como en Brasil y Pacífico

TENDENCIAS Y CLAVES DEL MERCADO

TELECOMUNICACIONES

TENDENCIAS

Modernización de redes.
Despliegue de nuevas infraestructuras y redes móviles 4G y 5G.

Digitalización de los procesos en empresas y admin. públicas.

Seguridad en las transacciones y **privacidad** de los datos.

Disminución de la **brecha digital.**

CLAVES DEL MERCADO

- Despliegue y O&M de fibra óptica. **<15%** de tasa de penetración FTTH en Europa.
- Despliegue y O&M de **4G** y **5G**
- **Desmontaje** de insfraestructuras obsoletas.
- Servicios **digitales**.

PALANCAS DE CRECIMIENTO

FTTH
- **Despliegue, operación y mantenimiento** de fibra óptica.
- **Desmontaje** de infraestructuras obsoletas.
- **Roll-out de equipos** de tecnología de 4ª generación.
- **Alarmas:** despliegue y mantenimiento.

FTTT
- **Despliegue** de red.
- **Roll-out** de equipos de tecnología de 5ª generación.
- **Operación y mantenimiento** de la red 5G.

TENDENCIAS Y CLAVES DEL MERCADO

ENERGÍA

TENDENCIAS

Necesidad de descarbonizar para evitar el aumento de temperatura del planeta.

Aumento del peso de la electricidad sobre el total de la demanda de energía en Europa.

PNIEC (**Plan Nacional Integrado de Energía y Clima**) en España.

Reducción del coste de la energía para mejorar la competitividad.

CLAVES DEL MERCADO

- Objetivo: **59%** de electrificación.
- PNIEC: aumentar en un **42%** el consumo de energía renovable y reducción de emisiones en un **23%.**
- Fuente de inversión público-privada a **10 años** en España en redes eléctricas, generación renovable y en ahorro y eficiencia energética.

PALANCAS DE CRECIMIENTO

- Ejecución de las **inversiones en redes de energía:** montaje, operación y mantenimiento de instalaciones.
- Despliegue de **sistemas fotovoltaicos bidireccionales de autoconsumo**: suministro, instalación y mantenimiento.
- Despliegue de **puntos de recarga** de **vehículo eléctrico**.

SOSTENIBILIDAD

FOCALIZADOS EN LA SOSTENIBILIDAD

PLAN 2020

GOBERNANZA

- Publicación de una nueva **Política de Sostenibilidad**
- Puesta en marcha del **Comité de Sostenibilidad**
- Publicación de un Informe de Progreso como respuesta al compromiso adquirido con el **Pacto Mundial**
- Actualización del **Análisis de Materialidad**

MEDIO AMBIENTE

- Publicación de una nueva Política de **Cambio Climático**
- Integración del riesgo de cambio climático en el **Mapa de Riesgos** de la compañía
- Revisión del procedimiento de Cálculo de la **Huella de Carbono**

GRUPOS DE INTERÉS

- Reforzar la relación con los **Clientes** desde la sostenibilidad
- Búsqueda de alineación de criterios con **Inversores** ESG
- Aumento de iniciativas de sensibilización ambiental hacia **Empleados**

Trabajando para el Futuro

CONTRIBUCIÓN A LA CRISIS SANITARIA GLOBAL

Trabajamos para mejorar la conectividad en los hogares y en las actividades empresariales, un elemento esencial para la sostenibilidad económica y para la sociedad en su conjunto

COMPROMETIDOS CON LA SOSTENIBILIDAD

PLAN DE SOSTENIBILIDAD AL 2022

- Inclusión en **Índices de Sostenibilidad** de referencia (FTSE4GOOD, VIGEO...)
- Obtención de la Puntuación B en el cuestionario **CDP**
- Elaboración de un **SCIIF no Financiero** (SCIINF)
- Informe Anual **Integrado**
- **Homologación de Proveedores** con criterios de sostenibilidad
- **Auditorías de Seguridad** a contratistas y subcontratistas
- Compromiso de **Cero Accidentes**
- 60% de la flota con **Combustible Alternativo** en 2022

Trabajando para el Futuro

CONCLUSIONES

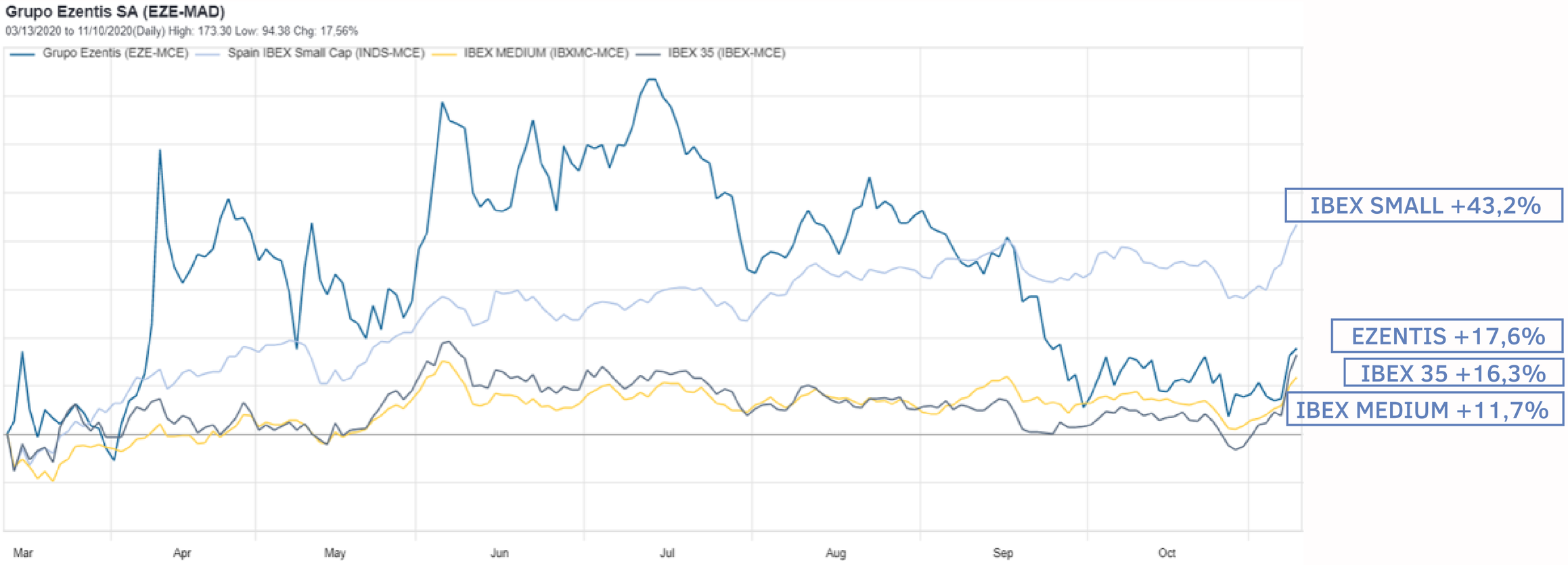
CONCLUSIONES

- **Impacto** COVID19 manteniendo **rentabilidad operativa** y **generación de caja** recurrente positiva
- Mejora **progresiva** de la actividad en 3T20: +7% ingresos vs 2T20
- **Posición de caja de 19 M€** en 3T20
- Cartera con **visibilidad a 1,6 años**
- Aumento de competitividad por nuestro **Plan de Transformación**
- Mercado en consolidación con sólidas **palancas de crecimiento**
- Mantenemos **Perspectivas** de tendencia a medio plazo

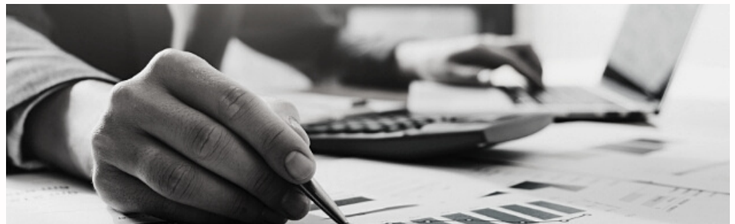
Trabajando para el Futuro

ANEXOS

EVOLUCIÓN DE LA ACCIÓN VS ÍNDICES DURANTE EL PERIODO DE CRISIS DEL COVID 19



Trabajando para el Futuro



CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS 9M 2020

M€	9M20[1]	9M19
Ingresos Operativos	**273,6**	**351,0**
EBITDA	**29,1**	**41,3**
Margen EBITDA	**10,6%**	**11,8%**
Amortizaciones y provisiones	(32,0)	(25,1)
EBIT	**(2,8)**	**16,2**
Ingresos y gastos financieros	(11,0)	(13,1)
Diferencias de cambio	0,0	0,3
Resultados no recurrentes	(14,8)	(3,0)
Minoritarios, discontinuadas y particip. no estratégicas	1,6	(1,7)
Impuestos	3,2	4,3
Resultado Neto	**(23,9)**	**3,0**

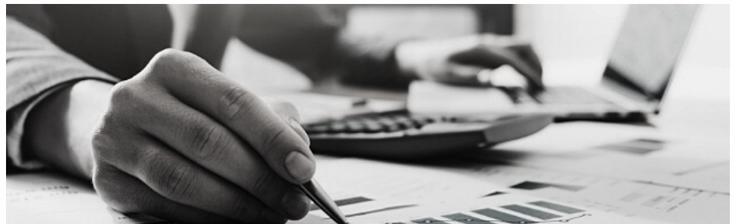
(1) Coniderando Argentina como actividad discontinuada

Trabajando para el Futuro

BALANCE CONSOLIDADO 9M20

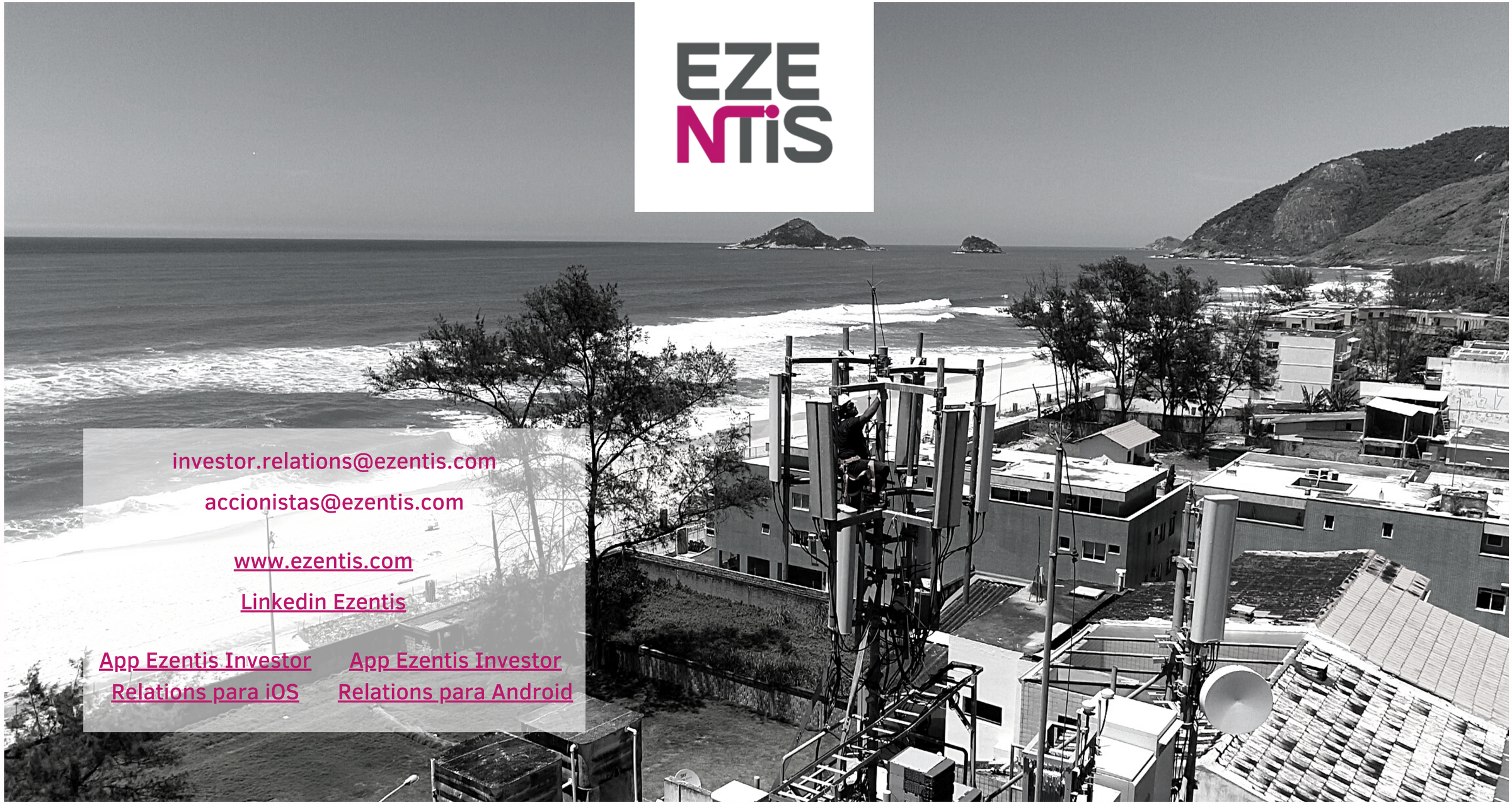
Miles €	9M20	2019
Activo no corriente	**181.936**	**195.377**
Inmovilizado material e intangible	116.303	131.270
Inversiones financieras a largo plazo	16.839	17.830
Activos por impuesto diferido	48.794	46.277
Activo corriente	**142.424**	**183.634**
Activos mantenidos para la venta	784	7.037
Existencias	22.322	23.929
Deudores comerciales y otros activos corrientes	100.646	129.165
Tesorería y otros activos equivalentes	18.672	23.503
TOTAL	**324.360**	**379.011**

	9M20	2019
Patrimonio Neto	**(27.945)**	**14.312**
Pasivo no corriente	**175.784**	**160.309**
Deuda financiera	131.491	120.093
Pasivos por arrendamientos NIIF 16	18.790	15.130
Otros pasivos no corrientes	25.503	25.086
Pasivo corriente	**176.521**	**204.390**
Pasivos vinculados con activos mantenidos para la venta	1.577	3.585
Deuda financiera	24.700	23.714
Pasivos por arrendamientos NIIF 16	9.283	11.976
Otros pasivos corrientes	140.961	165.115
TOTAL	**324.360**	**379.011**



AVISO LEGAL

El presente documento ha sido elaborado por EZENTIS, únicamente para su uso durante la PRESENTACIÓN DEL TERCER TRIMESTRE DE 2020 y para los inversores institucionales y profesionales del mismo sector. En consecuencia, no podrá ser divulgado ni hecho público ni utilizado por ninguna otra persona física o jurídica con una finalidad distinta a la arriba expresada sin el consentimiento expreso y por escrito de EZENTIS. EZENTIS no asume ninguna responsabilidad por el contenido del documento si este es utilizado con una finalidad distinta a la expresada anteriormente. La información y cualesquiera opiniones y afirmaciones contenidas en este documento no han sido verificadas por terceros independientes, por lo que ni implica ni explícitamente se otorga garantía alguna sobre la imparcialidad, precisión, plenitud o corrección de la información o de las opiniones y afirmaciones que en él se expresan. Ni Ezentis, ni sus filiales asumen responsabilidad de ningún tipo, con independencia de que concurra o no negligencia o cualquier otra circunstancia, respecto de los daños o pérdidas que puedan derivarse de cualquier uso de este documento o de su contenidos. Este documento no constituye un documento de naturaleza contractual, ni podrá ser utilizados para integrar o interpretar ningún contrato o cualquier otro tipo de compromiso. Este documento no constituye una oferta ni invitación a suscribir o adquirir acciones, de conformidad con lo establecido en el Real Decreto Legislativo 4/2015, de 23 de octubre, por el que se aprueba el texto refundido de la Ley del Mercado de Valores, del Mercado de Valores, en el Real Decreto-Ley 5/2005, de 11 de marzo, y/o en el Real Decreto 1310/2005, de 4 de noviembre, y su normativo de desarrollo. Esta comunicación contiene informaciones o declaraciones con previsiones de futuro sobre Ezentis que están sometidas a riesgos e incertidumbres que pueden hacer que los resultados y desarrollos reales difieran de aquellos expresados o implícitos en dichas informaciones o declaraciones sobre previsiones de futuro. Las informaciones o declaraciones con previsiones de futuro se refieren exclusivamente a la fecha en la que se manifestaron, no constituyen garantía alguna de resultados futuros y no han sido revisados por los auditores de EZENTIS. Se recomienda no tomar decisiones sobre la base de informaciones o declaraciones con previsiones de futuro. La totalidad de las informaciones o declaraciones con previsiones de futuro reflejadas en el documento emitidas por EZENTIS o cualquiera de sus consejeros, directivos, empleados o representantes quedan sujetas, expresamente, a las advertencias realizadas. Las informaciones o declaraciones con previsiones de futuro incluidas en este documento están basadas en la información disponible a la fecha de esta comunicación.



investor.relations@ezentis.com

accionistas@ezentis.com

www.ezentis.com

Linkedin Ezentis

App Ezentis Investor Relations para iOS

App Ezentis Investor Relations para Android